

I. ENTORNO ECONOMICO

I. ENTORNO ECONOMICO

I.1. ENTORNO NACIONAL

Durante 1999, el Gobierno Federal continuó aplicando una política de contracción del gasto público y de la oferta monetaria, con el propósito de atemperar la inestabilidad de las variables financieras nacionales a que dio lugar la crisis de Brasil registrada durante el primer trimestre; la volatilidad que mostraron las monedas argentina y colombiana a mediados de año, y los incrementos en las tasas de interés aplicadas por la Reserva Federal estadounidense a finales de 1999.

Dicha estrategia, aunada a la paulatina recuperación que registraron los precios del petróleo desde los primeros meses de 1999, permitió al Gobierno Federal, por primera vez desde la crisis de 1994, dar cumplimiento a sus principales metas de política económica.

Pese a los resultados favorables obtenidos durante 1999, el modelo económico ha resultado insuficiente para mantener un crecimiento estable y generalizado de largo plazo, debido a la incapacidad de la política de apertura comercial para generar cadenas productivas suficientes que permitan originar el ahorro interno necesario para financiar el crecimiento.

Lo anterior ha provocado, por un lado, una concentración de la producción y las exportaciones en la industria manufacturera, principalmente en actividades relacionadas con la maquiladora de exportación, y en los servicios no financieros; sectores que, al cierre de 1999, participaron con el 73.5% del Producto Interno Bruto y con el 86.6% de las exportaciones totales.

Dichos sectores de actividad económica, sin embargo, se caracterizan por absorber mano de obra barata y poco calificada. Por ello, la mayor creación de empleos formales ha correspondido a plazas de trabajo con ingresos inferiores a dos salarios mínimos en áreas industriales vinculadas al sector exportador, tales como fabricación de alimentos, calzado, productos metálicos, maquinaria y equipo; construcción,

reconstrucción y ensamble de equipo de transporte y sus partes, y de servicios no financieros, los cuales, al finalizar 1999 absorbieron a 7,927,418 de los asalariados cotizantes permanentes registrados en el Instituto Mexicano del Seguro Social, 73.6% del total. De dicha cantidad, 55.4% obtuvo ingresos de dos salarios mínimos o menos.

Pero la producción no sólo ha sufrido un proceso de concentración, sino que ha resultado insuficiente para propiciar la generación de empleos necesarios para absorber a los trabajadores que anualmente acuden al mercado laboral en busca de una ocupación, dando lugar a la expansión del empleo en el sector informal, donde los trabajadores no disfrutaban de prestaciones sociales ni de salarios dignos.

Ello resulta evidente al considerar las cifras de asalariados cotizantes permanentes al Instituto Mexicano del Seguro Social, según las cuales, entre diciembre de 1994 y el mismo mes de 1999 se generó un promedio de 594,432 plazas de trabajo anuales, apenas la mitad de empleos que se estiman necesarios para absorber a los trabajadores que ingresan al mercado laboral en busca de una ocupación.

Este comportamiento del empleo ha dado lugar a una agudización de los rezagos sociales y a una mayor inequidad de la distribución del ingreso.

Por otro lado, la economía nacional ha incrementado su dependencia hacia la inversión extranjera de cartera, la cual se ha convertido en la principal fuente de financiamiento del desarrollo. Por este motivo, durante 1999, la inversión extranjera de cartera, que alcanzó los 10,790.1 millones de dólares, financió el 77.0% del déficit de 14,012.8 millones de dólares registrado en la cuenta corriente de la balanza de pagos durante el año mencionado.

La mayor dependencia hacia el exterior, ha provocado que la estabilidad financiera se encuentre cada vez más condicionada por el movimiento de las expectativas de los inversionistas extranjeros. Por esta razón, el Gobierno Federal se ha visto en la necesidad de profundizar sus políticas restrictivas y de intervenir en el mercado de divisas cada vez que ocurren movimientos inesperados en los mercados internacionales de capitales y en la propia economía nacional.

Dicha situación se agrava por el aumento que ha observado el costo financiero de la deuda pública federal durante los últimos años, que, en el caso de la deuda interna, ascendió a 88,780.1 millones de pesos en 1999. De esta cantidad, 23,792.1 millones de pesos corresponden a los recursos canalizados al Programa de Apoyo a Ahorradores y Deudores de la Banca y al programa de saneamiento de Nacional Financiera.

Durante 1999, la evolución de las principales variables financieras estuvo vinculado al comportamiento de las expectativas de los inversionistas internacionales.

Tasas de Interés

Influenciadas por el descenso del tipo de cambio y la inflación, las principales tasas de interés lograron mantener una tendencia decreciente a lo largo de 1999; no obstante, su comportamiento estuvo fuertemente influenciado por las expectativas de los inversionistas internacionales, presentando incrementos de corto plazo ante las perturbaciones internacionales que se registraron a lo largo del año.

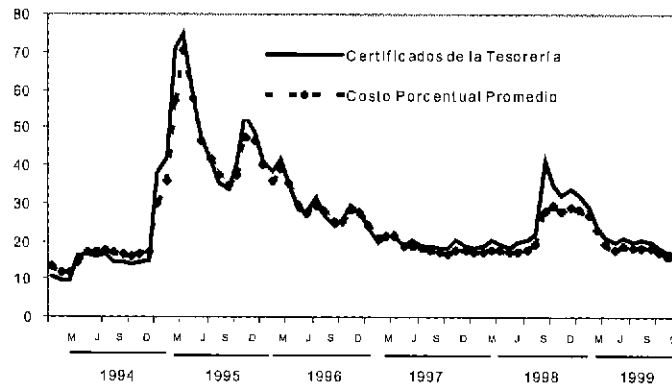
Así, por ejemplo, el rendimiento de los Certificados de la Tesorería de la Federación con vencimiento a 28 días, se redujo en 17.1 puntos porcentuales entre diciembre de 1998 y el mismo mes de 1999, al colocarse en 16.4% al cierre del año, luego de haber registrado ligeros incrementos entre junio y agosto ante los movimientos internacionales de capitales. Un comportamiento similar observó el Costo Porcentual Promedio durante igual período al reducirse de 28.6% a 13.7%.

Respecto del comportamiento de largo plazo de las tasas de interés, destaca el hecho de que el diferencial entre las tasas activas, que son las que cobran las instituciones

financieras por los préstamos que otorgan, y las tasas pasivas, que son las que pagan a los ahorradores e inversionistas por sus depósitos, se incrementó notablemente después de la crisis de 1994. Así, por ejemplo, la diferencia entre los niveles promedio anual que obtuvieron el Costo Porcentual Promedio, que es una tasa activa, y el rendimiento de los Certificados de la Tesorería de la Federación con vencimiento a 28 días, que es una tasa pasiva, pasó de -1.6 puntos porcentuales en diciembre de 1994 a 1.7 puntos porcentuales en diciembre de 1999. A este diferencial, es necesario agregar los puntos adicionales que normalmente cargan las instituciones bancarias a la tasa pasiva para calcular los intereses de los préstamos que otorgan a los particulares.

Lo anterior significa que en 1994 los deudores pagaban por los préstamos que solicitaban a los bancos una tasa menor de la que recibían los ahorradores por sus depósitos en dichas instituciones; mientras que, en 1999 la situación se revirtió.

TASA DE LOS CERTIFICADOS A LA TESORERÍA Y COSTO PORCENTUAL PROMEDIO 1994-1999 (Porcentajes)



FUENTE: Banco de México. Base de Datos en Internet.

Tipo de Cambio

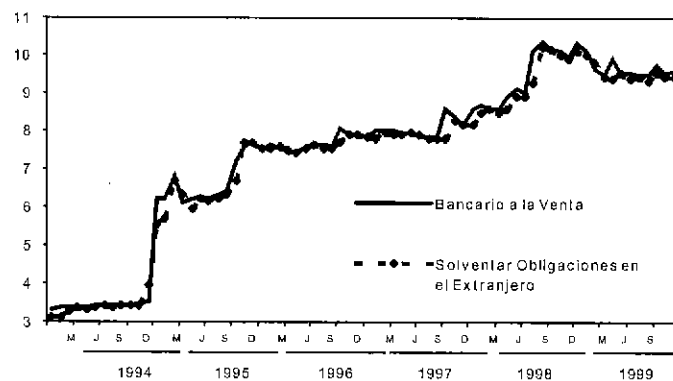
Al concluir el mes de diciembre, el tipo de cambio bancario a la venta del peso con respecto al dólar se situó en 9.6 pesos por dólar, paridad inferior a la de 10.0 pesos por dólar registrada al cierre del año previo. De igual forma, el tipo de cambio para solventar obligaciones en el extranjero se redujo de 9.9 a 9.4 pesos por dólar durante el mismo lapso.

Cabe destacar que como en el caso de las tasas de interés, el comportamiento del tipo de cambio estuvo vinculado a las expectativas de los inversionistas extranjeros; por ello, para moderar la

volatilidad cambiaria el Banco de México tuvo que intervenir en el mercado de divisas mediante el mecanismo automático de venta de dólares en diversas ocasiones a lo largo de 1999.

Con respecto a su comportamiento de largo plazo, el tipo de cambio utilizado para solventar obligaciones en el extranjero sufrió una devaluación de 141.0% entre diciembre de 1994 y el mismo mes de 1999. Por su parte, el que se vendió a través del sistema bancario se devaluó en 166.7% durante el mismo lapso.

TIPO DE CAMBIO DEL PESO CON RESPECTO AL DÓLAR 1994-1999 (Pesos por Dólar)



FUENTE: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Base de Datos en Internet.

Precios

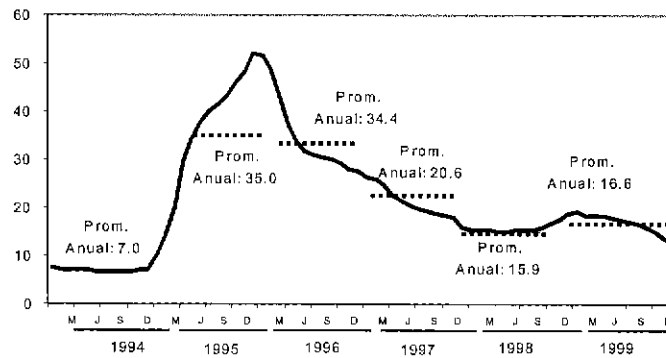
Al finalizar 1999, la inflación anual se colocó en 12.3%, lo que implica una disminución de 6.3 puntos porcentuales con relación al porcentaje observado en diciembre de 1998. Con ello, el Gobierno Federal logró reducir la inflación por debajo del 13.0% establecido en los Criterios Generales de Política Económica de 1999.

Cabe señalar que este comportamiento fue resultado de la estabilidad financiera y

cambiaria que logró mantenerse en el país a lo largo del año, pero también influyó la política de contención de los salarios reales aplicada por el Gobierno Federal desde el inicio de la actual administración.

Dicha estrategia, sin embargo, no fue suficiente para reducir el índice inflacionario al nivel de 7.1% observado en diciembre de 1994.

**INDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR 1994-1999
VARIACIÓN ANUAL
(Porcentajes)**



FUENTE: Banco de México. Base de Datos en Internet

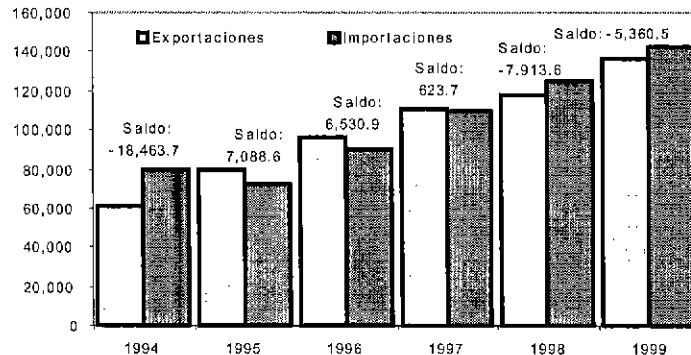
El modelo económico aplicado por la actual administración federal no generó cadenas productivas suficientes para propiciar un desarrollo económico generalizado, lo que se reflejó en la concentración de las exportaciones, la producción y el empleo.

Balance Comercial

En diciembre de 1999, las exportaciones acumularon un valor de 136,703.2 millones de dólares, cifra superior en 16.4% a la obtenida en igual lapso de 1998. Por su parte, el valor acumulado de las importaciones ascendió a 142,063.7 millones de dólares al cierre de 1999, cantidad que resulta 13.3% más alta que la registrada en

igual período de 1998. Con lo anterior, el déficit acumulado por la balanza comercial en 1999 llegó a los 5,360.5 millones de dólares, 32.3% inferior al acumulado en diciembre de 1998, como se observa en el siguiente gráfico.

COMERCIO EXTERIOR 1994 - 1999
(Millones de dólares acumulados al mes de diciembre de cada año)



FUENTE: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Base de Datos en Internet.

El incremento de las exportaciones, sin embargo, no fue generalizado sino que se concentró únicamente en algunos sectores de actividad económica, principalmente en la industria manufacturera, que incrementó su participación en el total de 83.9% a 89.9% entre 1994 y 1999, al registrar exportaciones de 122,920.6 millones de dólares en el último año mencionado.

Más de la mitad de dicha cantidad, se explica por las exportaciones de la rama "Textiles, Prendas de Vestir e Industria del Cuero" y por las ventas al exterior de doce de los sesenta y cuatro grupos de productos que considera la rama "Productos Metálicos,

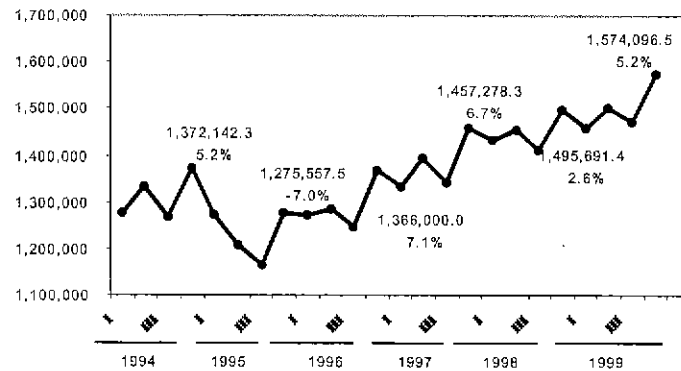
Maquinaria y Equipo" (automóviles para transporte de carga y personas, motores y partes sueltas para automóviles, cables aislados para electricidad; maquinas, aparatos e instrumentos para comunicación electrónica y para procesamiento de información; partes y refacciones de radio y televisión; transformadores eléctricos, otros eléctricos y electrónicos; partes y piezas sueltas para maquinaria y otros instrumentos para industrias diversas, todos ellos, asociados a la industria maquiladora de exportación), al obtener, en conjunto, exportaciones con un valor de 65,296.7 millones de dólares durante 1999.

Producto Interno Bruto Nacional

Al concluir el cuarto trimestre de 1999, el Producto Interno Bruto nacional, ascendió a 1,574,096.5 millones de pesos a precios de 1993, cifra que representa un crecimiento anual de 5.2%, superior al 2.6% obtenido en igual lapso de 1998. El resultado anterior

obedeció al aumento alcanzado en la producción de los sectores industrial y de servicios, que registraron incrementos de 4.6 y 5.7%, respectivamente y, en conjunto, participaron con el 88.5% del total durante el mismo período.

PRODUCTO INTERNO BRUTO NACIONAL* 1994-1999
VALORES ABSOLUTOS Y VARIACION ANUAL
(Millones de Pesos de 1993 y Porcentajes)



* Los valores y porcentajes indicados en el gráfico corresponden al cuarto trimestre de cada año.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Base de Datos en Internet.

No fue sino hasta el cuarto trimestre de 1997 cuando lograron recuperarse los niveles de producción reales registrados antes de la crisis de 1994, habiéndose obtenido un incremento real acumulado de 14.7% entre el cierre de 1994 y el mismo período de 1999.

Esta recuperación de la producción no ha sido generalizada, sino que se ha concentrado en las actividades relacionadas con la industria de exportación y con los servicios.

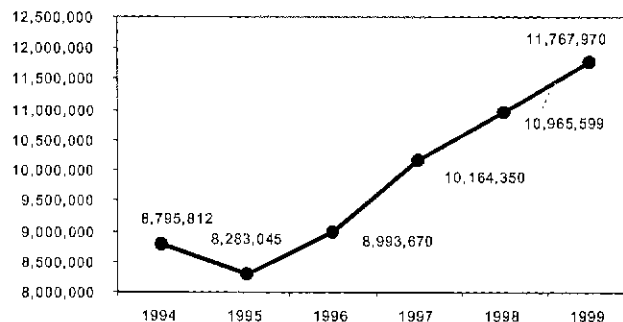
Empleo

Los datos del Instituto Mexicano del Seguro Social, señalan que al cierre de 1999, la población asalariada cotizante permanente ascendió a 11,767,970 trabajadores. Esta cantidad superó en 7.3% a la del último bimestre de 1998, y significa que durante ese año se generaron 802,371 plazas laborales. Si se suma esta cantidad a los nuevos empleos generados entre diciembre de 1994 y el mismo mes de 1998, se obtiene que durante lo que va del sexenio se crearon 2,972,158 plazas de trabajo; es decir, un promedio de 594,432 empleos al año,

aproximadamente la mitad de los puestos laborales que se estiman necesarios para absorber a la población que anualmente ingresa al mercado de trabajo en busca de una ocupación, sin considerar el rezago ya existente en 1994.

Lo anterior, indica el modelo económico no generó los estímulos necesarios para satisfacer la creación de empleos en el mercado formal y el consecuente aumento de la ocupación informal.

ASALARIADOS COTIZANTES PERMANENTES AL IMSS 1994-1999
(Puestos de Trabajo)



FUENTE: Secretaría del Trabajo y Previsión Social. Base de Datos en Internet.

De las plazas de trabajo generadas durante los últimos cinco años, más del 70.0% se originó en actividades relacionadas con los servicios y la industria de exportación; en este último caso, solamente en cuatro ramas industriales: fabricación de alimentos y prendas de vestir; así como fabricación y ensamble de eléctricos, electrónicos, equipo

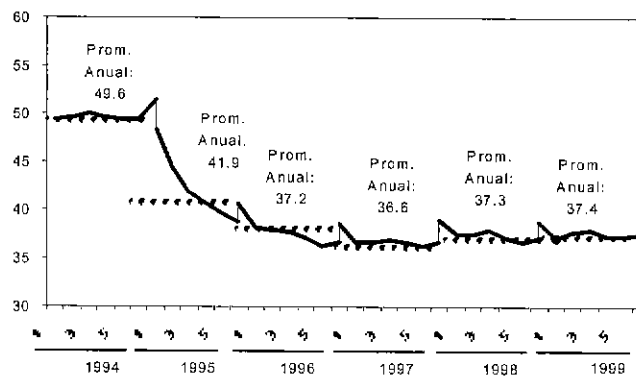
de transporte y sus partes. Todos estos sectores de actividad económica, sin embargo, se caracterizan por absorber mano de obra barata y poco calificada. Por ello, casi el cincuenta por ciento de los nuevos trabajadores percibió ingresos equivalentes a dos salarios mínimos o menos.

Salarios

Al concluir el sexto bimestre de 1999, el Salario Promedio de Cotización alcanzó un valor real de 37.6 pesos diarios (a precios de

1994), inferior en 24.0% al obtenido en diciembre de 1994.

**SALARIO PROMEDIO DE COTIZACION 1994-1999
(Pesos Diarios de 1994)**



FUENTE: Secretaría del Trabajo y Previsión Social. Base de Datos en Internet.

I.2. ENTORNO ECONOMICO DEL DISTRITO FEDERAL

Durante 1999 el Distrito Federal se desarrolló en un entorno macroeconómico estable, el cual se reflejó en el descenso de las tasas de interés, tipo de cambio e inflación, lo que permitió que el crecimiento de los precios en la Ciudad de México mantuviera también un comportamiento estable a lo largo del año mencionado.

En el ámbito de la economía real, la recuperación de los niveles de producción y exportaciones, ejerció un efecto positivo en la producción local, que se reflejó particularmente en el área de ventas de bienes y servicios.

El dinamismo de los niveles de actividad económica registrado en el Distrito Federal, permitió a la entidad federativa convertirse en

una de las que generaron mayor cantidad de empleos, expansión que se acompañó, además, por una mejora en el poder adquisitivo de los trabajadores que laboran en la entidad federativa, ante la reducción del índice inflacionario de la Ciudad de México.

Con el propósito de apoyar este comportamiento favorable y de facilitar que éste se reflejara en las condiciones de vida de la población que habita en el Distrito Federal, el Gobierno de la Ciudad de México aplicó una estrategia de ingresos y de gastos con clara orientación social, al igual que en el primer año de su gestión.

En este sentido, desde el inicio de esta administración se aplicó una política de impuestos y subsidios dirigida a fomentar la

capacidad de consumo de la población de la Ciudad de México y de apoyar la reducción de la inflación. Con estos propósitos, no se incrementaron los impuestos y tarifas públicas, sino que únicamente se actualizaron con base en la inflación observada. Inclusive, en el caso de los servicios del transporte público, las tarifas se mantuvieron en el mismo nivel desde 1997.

También, se otorgaron subsidios a las familias menos favorecidas y a los contribuyentes cumplidos tales como los descuentos al pago del impuesto predial, el no incremento en el cobro a los consumidores de agua de uso doméstico que ahorren el vital líquido (consuman menos de treinta metros cúbicos), el descuento de cincuenta por ciento en los derechos por servicios de agua a los pensionados y jubilados, entre otros.

De igual manera, se establecieron apoyos a la inversión del sector privado para fomentar las actividades productivas de la entidad y, por esta vía, la generación de empleos. Con esta finalidad, el Gobierno del Distrito Federal estableció un sistema de subsidios para los constructores de nuevos espacios comerciales, los comerciantes de vía pública que los adquirieron; y los contribuyentes propietarios de establecimientos mercantiles que regularizaron su situación fiscal.

Al mismo tiempo, otorgó ayudas a las empresas que iniciaron operaciones en 1999 y generaron empleos productivos; a las ya establecidas y nuevas que contrataron

personas con discapacidad y de la tercera edad, así como a los propietarios de predios de uso agrícola, pecuario y forestal.

Por el lado de los egresos, el Gobierno del Distrito Federal orientó el gasto público a financiar los servicios sociales y asistenciales que requieren los habitantes de la Ciudad de México, de manera gratuita o a muy bajos precios, con la finalidad de apoyar su poder adquisitivo. Tal es el caso, por ejemplo, de los servicios de salud, deportivos, culturales y recreativos que ofrece la Administración Pública de la capital del país; así como el servicio de transporte público del Distrito Federal, cuyas tarifas no se cobran a personas de la tercera edad y discapacitados. Además, se continuaron realizando las obras de conservación, mantenimiento, mejoramiento y ampliación de la infraestructura de la Ciudad de México (vialidades, puentes vehiculares, carpeta asfáltica, metro y drenaje, entre otras).

Finalmente, se otorgaron bienes y servicios orientados a complementar y fomentar las actividades del sector privado. Así, por ejemplo, se continuó financiando la construcción de vivienda de interés social beneficiando a los grupos menos favorecidos de la población y se otorgaron servicios de promoción turística y económica del Distrito Federal. Ello, para propiciar que las actividades productivas que se llevan a cabo en esta entidad federativa se realicen en mejores condiciones y con mayor eficiencia.

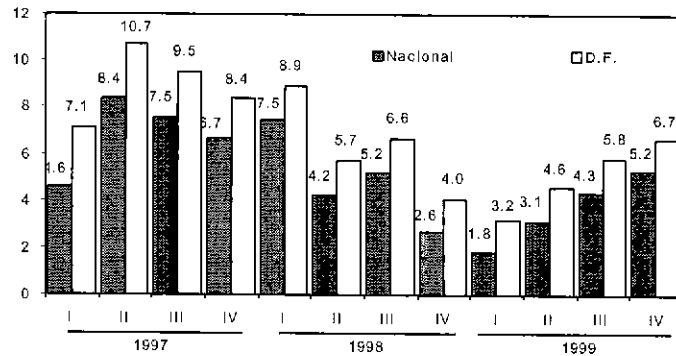
El crecimiento promedio anual registrado durante los primeros dos años de la actual administración fue superior al obtenido durante los tres años que duró la última regencia del Distrito Federal.

Producto Interno Bruto del Distrito Federal

Debido a que no existen cifras oficiales actualizadas, que den cuenta de la evolución del Producto Interno Bruto del Distrito Federal, se han consultado estimaciones realizadas por investigadores de la Universidad Nacional Autónoma de México, según las cuales, para el cuarto trimestre de 1999 la entidad federativa participó con 24.6% del Producto Interno Bruto nacional, al obtener un nivel de producción de 387,677.7

millones de pesos (a precios de 1994), cantidad que, comparada con la producción de 363,400.1 millones de pesos (a precios de 1994) que se estima obtuvo la entidad al finalizar 1998, cuando participó con el 24.3% del Producto Interno Bruto Nacional, implica un crecimiento anual de 6.7%, colocando al Distrito Federal como una de las entidades más dinámicas del país.

**PRODUCTO INTERNO BRUTO NACIONAL Y DEL DISTRITO FEDERAL,
VARIACION ANUAL 1997-1999
(Porcentajes)**



* Cifras estimadas para todo el periodo con base en el modelo presentado por el Mtro. Miguel Ángel Mendoza G. en el libro *Pensar Globalmente y Actuar Regionalmente, el Nuevo Paradigma de la Política Industrial*, publicado por la Universidad Nacional Autónoma de México.

FUENTES: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Base de Datos en Internet y **Mendoza G., Miguel Ángel.** *Modelo de Desagregación del PIB por Entidad Federativa, 1970-1995, Pensar Globalmente y Actuar Regionalmente. Hacia un Nuevo Paradigma de la Política Industrial para el Siglo XXI*, División de Estudios de Posgrado de la Facultad de Economía, Universidad Nacional Autónoma de México

Comparado con la administración anterior, el comportamiento de la actividad económica observado durante los primeros dos años del actual Gobierno del Distrito Federal, resulta también favorable pues, en el último período mencionado se registró un crecimiento

promedio anual de 5.6%, cifra superior a la variación de 4.0% que se obtiene como promedio anual si se consideran los tres años que duró la última regencia del Distrito Federal.

Ventas al Mayoreo

La recuperación que registró el poder adquisitivo de los consumidores que habitan en la capital del país; así como, el incremento que se estima registró la actividad económica en el Distrito Federal durante los dos primeros años de la actual administración, influyó en el comportamiento favorable que registró el Índice de Ventas al Menudeo en la Ciudad de México, el cual mantuvo una clara tendencia creciente a lo largo del año que se informa, al incrementarse de 116.0% a 129.0% entre diciembre de 1998 y el mismo mes de 1999.

De esta manera, durante el actual gobierno, el indicador en comento revirtió la tendencia a la baja que observó durante los tres años de gestión de la administración pasada, al acumular un crecimiento de 10.7 puntos

porcentuales entre el cierre de 1997 y de 1999, luego de haber presentado una reducción de 40.9 puntos porcentuales entre diciembre de 1994 e igual período de 1997.

Al percatarse de la reducción de sus inventarios e incrementar su confianza en el desenvolvimiento de la actividad económica, los empresarios dedicados a la comercialización de bienes aumentaron sus compras al mayoreo, lo que se reflejó en la evolución del Índice de Ventas al Mayoreo de la Ciudad de México, indicador que, luego de haber acumulado una disminución de 6.3 puntos porcentuales durante los tres años de gestión de la última regencia del Distrito Federal, logró un incremento de 1.2 puntos porcentuales entre diciembre de 1997 y el mismo mes de 1999.

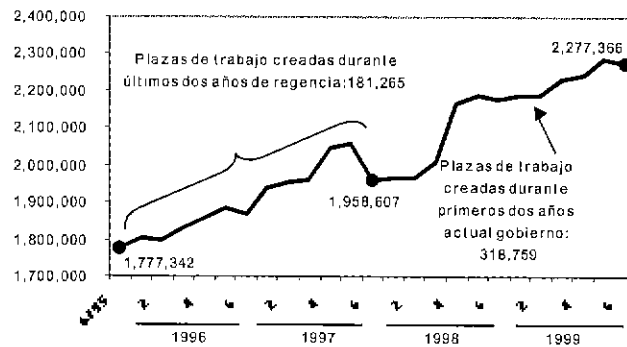
El dinamismo de la actividad económica se reflejó en la evolución positiva del empleo y los salarios registrados en el Distrito Federal, los cuales tuvieron un comportamiento más favorable que el observado durante la administración anterior.

Asalariados Cotizantes Permanentes

Durante el sexto bimestre de 1999, el número de asalariados cotizantes permanentes al IMSS en el Distrito Federal, fue de 2,277,366, cifra que representa el 19.4% de la cantidad observada en el ámbito nacional y que implicó una aceleración de la generación de empleos en el Distrito Federal al originarse, entre el último bimestre de 1997 y el mismo

período de 1999, 318,759 nuevas plazas de trabajo, cifra que representa el 19.9% de las 1,603,620 plazas de trabajo creadas en igual lapso a nivel nacional y que resulta 75.9% superior a las 181,265 ocupaciones creadas durante los dos últimos años de gestión de la administración anterior.

ASALARIADOS COTIZANTES PERMANENTES EN EL DISTRITO FEDERAL 1995-1999 (Puestos de Trabajo)



p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se indica
FUENTE: Secretaría del Trabajo y Previsión Social. Base de Datos en Internet.

Tasas de Desempleo y Condiciones de Ocupación

Acorde con el comportamiento estimado de la producción en el Distrito Federal, la Tasa de Desempleo Abierto de la Ciudad de México disminuyó en 0.7 puntos porcentuales entre diciembre de 1997 y el mismo mes de 1999 al pasar de 3.4% a 2.7% en el período antes mencionado. Durante los dos primeros años de gobierno de la actual administración, se observó también una reducción de las personas que suspendieron la búsqueda de empleo pero que están dispuestas a aceptar un puesto de trabajo si se los ofrecen, movimiento que se refleja en la caída de 0.9 puntos porcentuales que registró la Tasa de

Desempleo Abierto Alternativa en el Distrito Federal, al pasar de 4.3% a 3.4% en el lapso considerado.

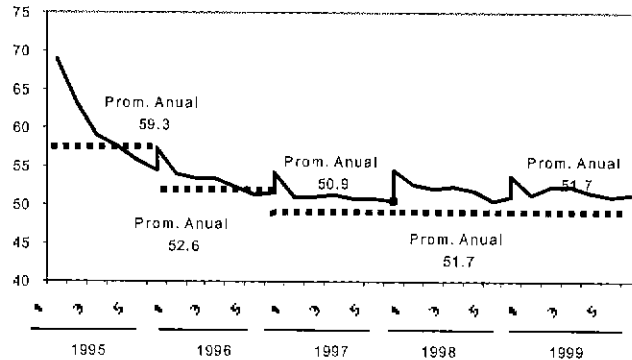
La disminución del desempleo se acompañó, además, por una caída de la proporción de personas que laboraron en condiciones críticas y que percibieron ingresos inferiores al mínimo. Así, la Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación se redujo de 15.1% a 14.4% entre diciembre de 1997 y el mismo mes de 1999. La Tasa de Ingresos Inferiores al Mínimo y Desocupación bajó de 14.1% a 13.1% durante el mismo lapso.

Salarios

La expansión en el empleo, se acompañó por una recuperación real en los salarios de los trabajadores que laboraron en el Distrito Federal. En el caso del salario promedio de cotización, no sólo se logró revertir la pérdida real de 7.2% que acumuló este indicador

durante los dos últimos años de gobierno de la administración anterior, sino que logró una ganancia acumulada de 1.5% durante los dos primeros años de gestión del actual Gobierno de la Ciudad de México.

SALARIO PROMEDIO DE COTIZACION EN EL DISTRITO FEDERAL 1995-1999 (Pesos Diarios de 1994)



FUENTE: Secretaría del Trabajo y Previsión Social. Base de Datos en Internet.

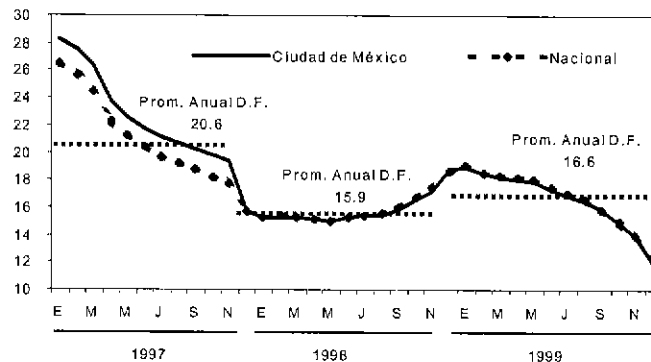
Precios

Desde el inicio de la presente administración, la inflación en el Distrito Federal mantuvo una tendencia decreciente.

La variación anual del Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de México se redujo de 15.6% observado al cierre de 1997

a 11.9% al finalizar 1999, cifra que resulta inferior al 12.3% registrado a nivel nacional.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LA CIUDAD DE MEXICO, VARIACION ANUAL 1997 – 1999 (Porcentajes)



FUENTE: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Base de Datos en Internet.

Con lo anterior, el Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de México acumuló un crecimiento de 32.9% durante los dos primeros años de gobierno de la actual

administración, variación inferior al 49.7% acumulado a lo largo de los últimos dos años de gestión de la administración anterior.