I. ENTORNO ECONÓMICO 2005

# I. ENTORNO ECONÓMICO 2005

Durante 2005, la economía mexicana registró un crecimiento económico moderado. Este crecimiento fue menor al registrado en 2004 y estuvo por debajo de las expectativas de los especialistas en economía del sector privado al principio de año. La desaceleración del crecimiento en 2005 ocurrió a pesar de contar con un entorno externo favorable, el cual permitió un fuerte impulso al gasto interno como consecuencia del incremento del precio del petróleo y de las remesas de los emigrantes, así como de una economía mundial que se expandió bajo condiciones financieras muy favorables.

Cabe señalar, que ante la desaceleración económica del país, el Gobierno del Distrito Federal perseveró en sus políticas de buscar un aumento de sus ingresos propios sin subir las tasas impositivas, así como de racionalizar el ejercicio del gasto público con el fin de enfocar los recursos hacia los programas sociales, la inversión en infraestructura y el apoyo a las actividades productivas, manteniendo un manejo responsable de las finanzas públicas. Todo ello con el propósito de atender las necesidades de los sectores más desprotegidos de la población, mejorar la calidad de vida de los habitantes del Distrito Federal e impulsar la actividad económica local. Estas acciones del Gobierno del Distrito Federal, así como sus resultados, se detallan en la presente *Cuenta de la Hacienda Pública del Distrito Federal 2005*.

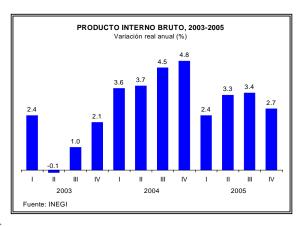
### I.I ENTORNO ECONÓMICO NACIONAL

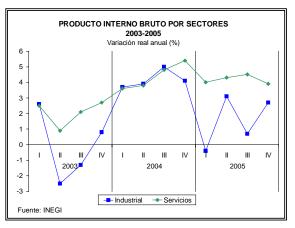
### I.1.1 Oferta y Demanda Agregada

En 2005, la economía mexicana mostró una desaceleración del crecimiento económico respecto a 2004. En 2005, el Producto Interno Bruto (PIB) del país creció 3.0 por ciento en términos reales, tasa menor en 1.2 puntos porcentuales a la registrada el año previo. En el crecimiento de 2005 incidió, de manera preponderante, la dinámica de la formación bruta de capital fijo, la cual evolucionó con un vigor superior al del empleo.

Por sectores de actividad, el crecimiento económico fue muy desigual: el PIB del sector agrícola disminuyó 1.5 por ciento, que fue su primera caída anual desde 1993. En cambio, el PIB del sector servicios aumentó 4.2 por ciento y el del sector industrial, 1.6 por ciento en términos reales. Cabe mencionar que este último registró un comportamiento errático a lo largo de todo el año.

Al interior del sector industrial, la división de la Construcción fue la que exhibió el mayor crecimiento, registrando una variación real anual de 3.3 por ciento, que en buena medida es el resultado del dinamismo de esta actividad en el Distrito Federal. Por otro lado, la generación de electricidad, gas y aqua registró un incremento real





de 1.4 por ciento a tasa anual, mientras que la producción de la industria manufacturera y la minería mostraron un crecimiento real de 1.2 por ciento. En el sector servicios, las divisiones más dinámicas fueron las de transporte, almacenaje y comunicaciones, con un crecimiento real de 7.1 por ciento en 2005, y la de servicios financieros, que creció 5.8 por ciento real, seguidas de la división de comercio, restaurantes y hoteles con 3.1 por ciento, y de la de servicios comunales, sociales y personales con un incremento real de 2.1 por ciento anual.

Además del crecimiento de la producción interna, durante 2005 la importación de bienes y servicios se expandió a una tasa real anual de 8.7 por ciento, con lo cual la oferta agregada aumentó en 4.6 por ciento durante el año.

Por el lado de la demanda, el crecimiento económico fue impulsado por el aumento del consumo e inversión privada, así como por las exportaciones. En contraste, el consumo público aumentó sólo ligeramente (0.5%) y la inversión pública se contrajo notablemente en el último trimestre del año. Cabe señalar que, debido al volumen y al mayor ritmo de crecimiento de las importaciones respecto al de las exportaciones, el saldo neto de la cuenta corriente con respecto al producto fue negativo.

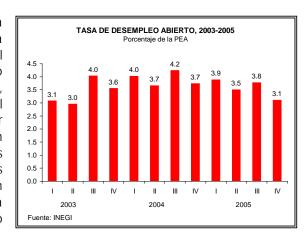
Oferta y Demanda Agregadas Variación anual (%)

	2004	2005				
	Anual	1	II.	III	IV	Anual
Oferta Agregada	6.2	3.4	4.8	5.0	5.0	4.6
PIB	4.2	2.4	3.3	3.4	2.7	3.0
Importaciones	11.6	6.0	8.7	8.9	10.6	8.7
Demanda Agregada	6.2	3.4	4.8	5.0	5.0	4.6
Consumo	3.6	4.7	4.2	5.5	4.9	4.8
Privado	4.1	5.4	4.7	6.1	5.3	5.4
Público	-0.4	-0.8	0.1	-0.1	2.1	0.5
Inversión Total	7.5	6.5	8.5	6.9	8.5	7.6
Privada	8.8	4.7	7.7	6.5	20.9	9.6
Pública	2.5	17.1	12.2	9.3	-19.6	-0.5
Exportaciones	11.6	5.8	6.7	5.7	9.1	6.9

Fuente: INEGI

## I.1.2 Empleo

En 2005, el sector privado formal de la economía generó 590 mil 031 empleos netos. De esta manera, al 31 de diciembre de 2005, la afiliación al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) alcanzó un registro de 13 millones 184 mil 863 trabajadores, cifra mayor en 4.7 por ciento a la registrada al cierre del año anterior y apenas 3.6 por ciento por arriba de la registrada en diciembre de 2000. Sin embargo, la mayor parte de las nuevas plazas fueron de carácter eventual. Así, las plazas consideradas como permanentes aumentaron en sólo 184 mil 954 personas, mientras que la contratación de personal eventual se incrementó en 405 mil 77 personas respecto al cierre de 2004.



Desde una perspectiva sectorial, en el transcurso de 2005 la contratación de personal dentro del sector servicios y el industrial fue de 382 mil 788 y 190 mil 441 trabajadores, respectivamente. Por su parte, en el sector agropecuario, el total de personal asegurado se incrementó en 16 mil 113 trabajadores.

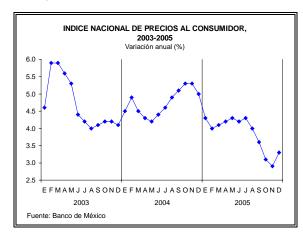
Como resultado de lo anterior, la tasa de desempleo abierto (TDA) exhibió una disminución de 0.35 puntos porcentuales en 2005 respecto al dato de 2004, al promediar 3.6 por ciento de la Población Económicamente Activa (PEA).

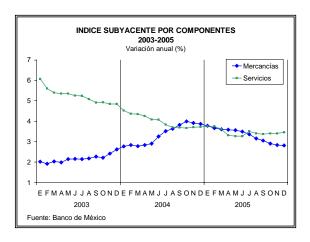
Al respecto, de acuerdo con el INEGI, el indicador más adecuado para monitorear la situación estructural del mercado laboral es la Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación (TCCO), que se refiere a la agregación de los individuos que no laboran jornadas completas por razones ajenas a su voluntad (menos de 35 horas en total en la semana), más los individuos que sí laboraron jornadas completas pero percibiendo menos de un salario mínimo y los individuos que ganan entre un salario mínimo y dos pero laborando sobre-jornadas (más de 48 horas en total en la semana). Esta suma se calcula como proporción de la población ocupada. Así, la TCCO nacional pasó de 15.8 por ciento de la población ocupara en promedio durante 2004 a 13.9 por ciento en promedio en 2005.

#### I.1.3 Precios

Al cierre de 2005 la inflación anual medida a través del Índice Nacional de Precios al Consumidor se ubicó en 3.33 por ciento, tasa menor en 1.86 puntos porcentuales respecto a la registrada en diciembre de 2004. Así, la inflación se situó dentro de la trayectoria convergente con la meta de mediano plazo de 3.0 por ciento establecida por el Banco de México.

El comportamiento favorable de la inflación se explica tanto por el componente subyacente del Índice Nacional de Precios al Consumidor como por el no subyacente, aunque este último desempeñó un papel más importante en la reducción de la inflación. Así, la inflación anual subyacente, al cierre de 2005, se ubicó en 3.12 por ciento, como consecuencia de un menor ritmo de crecimiento de los precios de los alimentos procesados y de la vivienda, principalmente. Por componentes de este subíndice, la inflación de las mercancías se ubicó en 2.82 por ciento y la de servicios en 3.46 por ciento. La inflación no subyacente, por su parte, se ubicó en 3.76 por ciento al cierre de 2005, debido a la desaceleración del aumento de precios de los productos pecuarios, el menor crecimiento de los precios de los bienes y servicios concertados y el impacto relativamente débil del alza de los precios internacionales de los energéticos en el mercado interno.



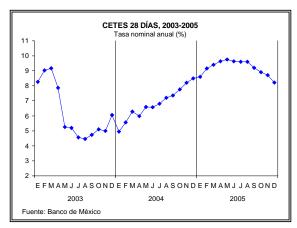


### I.1.4 Mercados Financieros

Durante 2005, la tasa primaria de los Certificados de la Tesorería (CETES) a 28 días promedió 9.20 por ciento, es decir, 239 puntos base por encima del promedio de 2004. Sin embargo, la diferencia es significativamente menor si se comparan los registros de cierre de año, pues en diciembre de 2005 el promedio de los CETES a 28 días se ubicó en 8.22 por ciento, mientras que en el mismo mes del año previo se ubicó en 8.50 por ciento, una diferencia de sólo 28 puntos base.

En 2005, el Índice de Precios y Cotizaciones de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) mantuvo una tendencia al alza, lo que le permitió alcanzar un máximo histórico el 14 de diciembre, al ubicarse en 18 mil 054 unidades. La evolución del mercado bursátil permitió a la BMV cerrar 2005 con una ganancia en el año de 37.8 por ciento en pesos y de 44.5 por ciento en dólares.

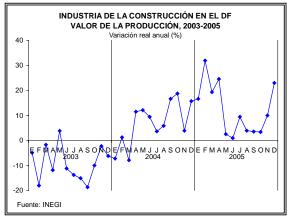
Finalmente, al 31 de diciembre de 2005, el tipo de cambio spot se ubicó en 10.63 pesos por dólar, nivel que implicó una apreciación de 4.70 por ciento frente al dólar respecto al cierre del año previo.



## 1.2 ENTORNO ECONÓMICO DEL DISTRITO FEDERAL

### I.2.1 Producción

Durante 2005, el Distrito Federal mostró desempeño económico desigual. Por un lado, la industria de la construcción registró un notable producción dinamismo У, por otro, la manufacturera disminuyó ligeramente en el año, a pesar de la recuperación observada en el segundo semestre del año. Por otra parte, al interior del comercio también se observó comportamiento heterogéneo, ya que las ventas al menudeo aumentaron, pero las ventas al por mayor se redujeron ligeramente.



Los indicadores de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras para 2005 revelan que la construcción experimentó un importante dinamismo en el Distrito Federal. Esto puede corroborarse con el aumento real de 12.1 por ciento en el valor total de la producción de este sector respecto al nivel mostrado el año previo. Además, el valor de las compras y el consumo de materiales exhibieron aumentos en términos reales de 14.4 y 13.0 por ciento, respectivamente. Este dinamismo de la Construcción en el Distrito Federal parece haber contribuido en forma importante al crecimiento de este sector a nivel nacional.

De acuerdo con la Encuesta Mensual sobre Establecimientos Comerciales, el sector comercio de la entidad presentó un comportamiento mixto durante 2005. Por un lado, las ventas netas del comercio minorista aumentaron 4.8 por ciento en términos reales y, por el otro, las ventas

ÍNDICE DE PRODUCCIÓN MANUFACTURERA EN EL DF
2003-2005
11993=100
117
115
117
109
107
105
E FMAM J J A S ON D E FMAM J J A S ON D E FMAM J J A S ON D
2003
2004
2005
Fuente: INEGI

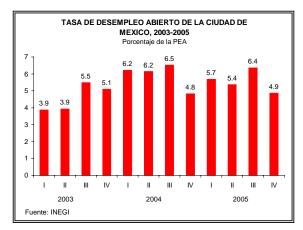
netas de los mayoristas disminuyeron en 1.3 por ciento en términos reales.

Por lo que se refiere al índice de volumen físico de la producción manufacturera en el Distrito Federal, durante 2005 este índice mostró una disminución real de 2.2 por ciento respecto al año anterior, no obstante la recuperación observada en el segundo semestre del año. Este comportamiento es congruente con la tendencia de largo plazo de la entidad a especializarse en una economía de servicios. Y no debe ser visto como un resultado negativo de la actividad económica local.

# I.2.2 Empleo

Con base en los registros administrativos del IMSS, al 31 de diciembre de 2005 el número de trabajadores asegurados en el Distrito Federal creció en 105 mil 340 plazas respecto al cierre del año previo. De las plazas creadas, 44 mil 183 fueron plazas permanentes y 60 mil 527 son de carácter eventual.

Durante 2005, la tasa general de desempleo abierto para el Distrito Federal promedió 5.6 por ciento de la PEA, tasa menor en 0.4 puntos porcentuales a la observada en 2004. Cabe señalar que la tasa de desempleo en el Distrito Federal tiende a ser más elevada que la tasa de



desempleo a nivel nacional, por factores estrictamente atribuibles a los aspectos estructurales de la economía local (zonas urbanas, de servicios, con niveles educativos altos en la población económicamente activa, etc.) y no deben atribuirse al desempeño de la economía local.

Por lo que se refiere a la TCCO del Distrito Federal, ésta disminuyó de 9.9 por ciento de la población ocupada en promedio durante 2004 a 9.5 por ciento en promedio en 2005, cifra menor en 4.4 puntos porcentuales a la del promedio del país y a la de la mayoría de las entidades federativas.

## I.2.3 Precios y Salarios

El índice general de precios al consumidor para el Distrito Federal acumuló a diciembre de 2005 un aumento de 3.3 por ciento, cifra similar al cambio en el INPC.

En materia de salarios, el salario medio de cotización en el Distrito Federal exhibió un crecimiento de 5.1 por ciento en términos nominales. Esta cifra permite señalar que, en términos reales, el poder adquisitivo promedio de los trabajadores en la entidad aumentó en 1.8 por ciento.

