



GOBIERNO DEL DISTRITO FEDERAL



DESEMPEÑO ECONÓMICO DEL DISTRITO FEDERAL 2013 Y PERSPECTIVAS 2014



CONTENIDO TEMÁTICO

INTRODUCCIÓN.

1. ENTORNO ECONÓMICO INTERNACIONAL.

- 1.1. *LA ECONOMÍA MUNDIAL EN 2013.*
- 1.2. *EVOLUCIÓN ECONÓMICA EN LOS ESTADOS UNIDOS.*
- 1.3. *PRECIOS INTERNACIONALES DEL CRUDO.*
- 1.4. *PERSPECTIVAS ECONÓMICAS AL CIERRE DE 2013.*

2. ENTORNO ECONÓMICO NACIONAL.

- 2.1. *EVOLUCIÓN Y ESTRUCTURA DEL PIB.*
- 2.2. *INDUSTRIA MANUFACTURERA.*
- 2.3. *COMERCIO INTERNO.*
- 2.4. *TURISMO.*
- 2.5. *BALANZA COMERCIAL.*
- 2.6. *INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.*
- 2.7. *INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES.*
- 2.8. *EMPLEO.*
- 2.9. *INFLACIÓN Y TIPO DE CAMBIO.*
- 2.10. *INGRESOS PETROLEROS.*

3. ENTORNO ECONÓMICO DEL DISTRITO FEDERAL.

- 3.1. *EVOLUCIÓN Y ESTRUCTURA DEL PIB.*
- 3.2. *INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN.*
- 3.3. *INDUSTRIA MANUFACTURERA.*
- 3.4. *COMERCIO INTERNO.*
- 3.5. *SERVICIOS FINANCIEROS.*
- 3.6. *TURISMO.*
- 3.7. *INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.*
- 3.8. *INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES.*
- 3.9. *EMPLEO.*
- 3.10. *INFLACIÓN.*

4. FINANZAS PÚBLICAS Y TRATO FISCAL AL DISTRITO FEDERAL

- 4.1. *FINANZAS PÚBLICAS.*
 - 4.1.1 *Ingresos.*
 - 4.1.2 *Egresos.*
 - 4.1.3 *Deuda.*
- 4.2 *PANORAMA ACTUAL DEL FEDERALISMO FISCAL*
 - 4.2.1 *Finanzas Públicas y el Modelo Federalista Vigente*
 - 4.2.2 *Perspectiva 2014 para el Federalismo Fiscal*

5. ESCENARIO ECONÓMICO 2014.

- 5.1. *PERSPECTIVAS PARA LA ECONOMÍA NACIONAL.*
- 5.2. *MARCO MACROECONÓMICO DE REFERENCIA PARA EL 2014.*



INTRODUCCIÓN

La situación económica global se mantiene en un momento de bajo crecimiento y empleo por debajo del potencial, lo que seguirá determinando en buena medida la capacidad de obtención de ingresos en los gobiernos locales debido al impacto que ésta situación tiene sobre las variables macroeconómicas (precio del petróleo, tipo de cambio, el nivel general de precios, etc.) que inciden en la determinación de la Recaudación Federal Participable, y en general, sobre el nivel de actividad económica de la Ciudad y del país en su conjunto.

Los datos más recientes de la economía mexicana, al tercer trimestre del 2013, muestran una merma en el dinamismo reciente del Producto Interno Bruto (PIB) y del empleo, que han hecho que las estimaciones para el cierre del 2013 y 2014 se moderen hacia un balance más conservador del que existía al inicio del año.

Al mismo tiempo, los datos recientes de la economía norteamericana y las grandes economías de Asia indican que aún prevalecen riesgos asociados a la recuperación económica, y que el crecimiento en general de los países avanzados podría ser débil, lo que sugiere que la economía nacional podrá contar con una expansión moderada por parte del componente externo de su demanda.

En este contexto, existen dos factores que pesan sobre el balance de riesgos de la economía nacional y local en el corto plazo: primero, que la política monetaria impulsada por la Reserva Federal de Estados Unidos está llegando a un punto de inflexión, el cual propiciará una mayor aversión al riesgo en los mercados financieros, en un entorno de fragilidad económica global; y segundo, que las economías emergentes, y principalmente China, están enfrentando una desaceleración económica sensible, lo que incide en un menor dinamismo de la demanda agregada mundial.

Ante esta perspectiva, la planeación de los rubros del balance ingreso-gasto del Gobierno del Distrito Federal se da en un marco de estimaciones responsables de las finanzas públicas, conscientes de los riesgos que se presentan en los contextos mundial y nacional. A la vez, con esta propuesta se conseguirá continuar impulsando en 2014 la actividad económica de la Ciudad, y se seguirán apoyando las acciones que permiten reducir la brecha de desigualdad y elevar la calidad de vida de los habitantes de la Ciudad de México.



1. ENTORNO ECONÓMICO INTERNACIONAL

El balance de riesgos de la economía mundial se encuentra sesgado hacia un escenario de desaceleración; de acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI) los conductores de la actividad económica han mostrado comportamientos poco favorables y se espera que los riesgos económicos se mantengan. Se prevé que para 2013 el crecimiento de la economía mundial sea de 2.9 por ciento, esto es, 0.3 puntos porcentuales menos que el crecimiento observado en 2012.

Para China y un número creciente de economías emergentes se estima que sus tasas de crecimiento permanezcan muy por encima de las economías avanzadas, pero por debajo de los niveles alcanzados en los últimos años, tanto por razones estructurales como coyunturales.

Por su parte, en Estados Unidos se ha registrado un cambio positivo en la demanda privada durante varios trimestres. Y aunque la demanda del sector público ha tenido presiones en dirección opuesta, se prevé que esta presión disminuirá en 2014, esperando un mayor crecimiento. La economía japonesa está disfrutando de un repunte vigoroso, pero podría perder fuerza en el 2014 por la tensión de su política fiscal. Por otra parte, aunque la Zona Euro está saliendo de la recesión, se contempla que la actividad se mantenga pasiva para el próximo año.

Esta dinámica de crecimiento cambiante plantea varios desafíos para las políticas públicas internacionales, los cuales podrían traer varios efectos que pueden suponer una mayor preocupación sobre la economía. Dos acontecimientos recientes probablemente darán forma a la trayectoria de la economía mundial en el corto plazo: en primer lugar, los mercados están cada vez más convencidos de que la política monetaria de Estados Unidos está llegando a un punto de inflexión. La Reserva Federal está próxima a disminuir sus medidas de expansión cuantitativa, dando lugar a un aumento de las tasas de largo plazo en los Estados Unidos y en muchas otras economías; en segundo lugar, el fuerte convencimiento de que China crecerá más lentamente en el mediano plazo que en el pasado reciente, presupone un menor dinamismo asociado a la baja de su demanda, lo que puede ser un impedimento para el crecimiento de las economías emergentes.

Para el 2014, de acuerdo con el FMI, se espera que la economía internacional se fortalezca moderadamente, sin embargo los pronósticos siguen siendo poco alentadores. Se prevé que el impulso provendrá de las economías avanzadas, donde se espera que la producción aumente a un ritmo de alrededor del 2.0 por ciento en 2014, 0.8 puntos porcentual más que lo esperado en 2013.



1.1 LA ECONOMÍA MUNDIAL EN 2013.

El crecimiento mundial continúa siendo débil, su dinámica subyacente está cambiando y los riesgos asociados al crecimiento económico se mantienen altos. Como resultado, están surgiendo nuevos retos para las políticas públicas encaminadas a mejorar la calidad de la recuperación económica a nivel mundial.

En particular, los mercados están cada vez más convencidos de que la política monetaria de Estados Unidos está llegando a un cambio en su tendencia, y esto ha dado lugar a un aumento de las tasas de largo plazo en el país vecino y en muchas otras economías, a pesar de la reciente decisión de la Reserva Federal de mantener su compra de activos. Este cambio podría suponer riesgos para las economías emergentes, donde la actividad se está desacelerando y experimentan un debilitamiento en la calidad de sus activos. La implementación de una política cuidadosa y una comunicación clara por parte de la Reserva Federal será esencial para consolidar la recuperación económica global.

Además, el crecimiento de China está perdiendo fuerza, lo que afectará a muchas otras economías, en particular los exportadores de productos básicos entre los mercados emergentes y las economías en desarrollo. Al mismo tiempo, los viejos problemas -un sistema financiero fragmentado en la zona euro y una preocupante alza en la deuda pública en las principales economías avanzadas- siguen sin resolverse y podrían desencadenar un estancamiento económico en el mediano plazo. Las principales economías deberán adoptar urgentemente políticas que mejoren sus perspectivas, de lo contrario la economía mundial podría registrar una trayectoria de crecimiento débil a mediano plazo.

Para alcanzar una recuperación económica sólida, se prevé que los Estados Unidos y Japón desarrollen estrategias alternas que contrarresten la implementación de ajustes fiscales a mediano plazo, de igual forma se prevé la realización de una reforma integral en materia de seguridad social; por su parte la Zona del Euro requiere desarrollar una unión monetaria más fuerte y limpiar sus sistemas financieros. China necesita dar un impulso permanente al consumo privado para equilibrar nuevamente el crecimiento de la demanda, fuera de las exportaciones y la inversión. En relación a las economías emergentes, será necesaria una nueva ronda de reformas estructurales.

Para 2013 la recuperación mundial persiste, aunque menos vigorosa que en los últimos dos años, y continúa dándose a distintas velocidades en varias regiones. A septiembre de 2013, los pronósticos de crecimiento anual contemplaron una variación real de la economía mundial de 2.9 por ciento; asimismo, mientras Estados Unidos y Japón aumentarán su PIB a una tasa de 1.6 y 2.0 por ciento, respectivamente, la Zona Euro decrecerá 0.4 por ciento a causa de la disminución de la actividad económica en países como España e Italia, en tanto que las economías emergentes continuarán con un menor dinamismo, destacando de nuevo China con una tasa de 7.6 por ciento (ver Cuadro 1).



Cuadro 1.1
Crecimiento Económico Mundial, 2013*
(Variación real anual, porcentaje)

Región/País	2013
Mundial	2.9
Economías Avanzadas (G7)	1.2
Estados Unidos	1.6
Japón	2.0
Zona Euro	-0.4
Alemania	0.5
Francia	0.2
Economías Emergentes	4.5
Brasil	2.5
México	1.2
China	7.6
India	3.8

* Estimaciones al tercer trimestre de 2013

Fuente: Fondo Monetario Internacional, *World Economic Outlook*, octubre 2013.

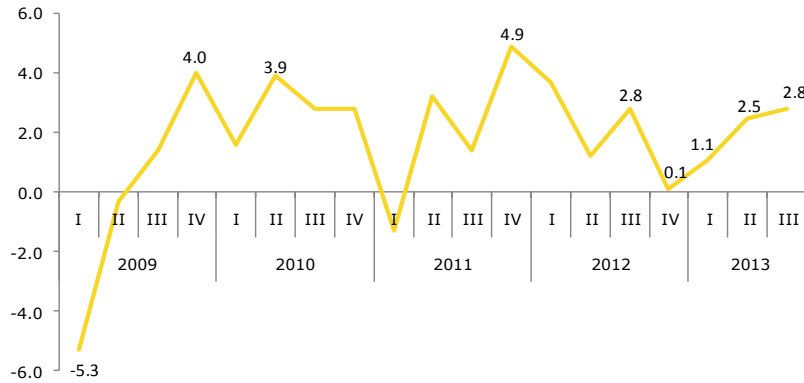
1.2. EVOLUCIÓN ECONÓMICA EN LOS ESTADOS UNIDOS.

Debido a la estrecha relación entre las economías de México y Estados Unidos, manifestada particularmente en la demanda estadounidense por productos de las principales industrias de nuestro país, resulta importante observar la evolución de la economía norteamericana.

Una vez superada la recesión económica de 2009, en 2013 la economía de Estados Unidos ha tenido un mayor dinamismo. En el tercer trimestre de 2013 la economía estadounidense creció 2.8 por ciento, en contraste con el crecimiento de 0.1 por ciento del tercer trimestre de 2012; el aumento del Producto Interno Bruto de los Estados Unidos en el mismo periodo se debió principalmente al comportamiento positivo del gasto de consumo privado, el aumento de los inventarios y las mayores exportaciones netas (ver Gráfica 1.1)¹.

¹ Bureau of Economic Analysis, U.S. Department of Commerce.

Gráfica 1.1
Producto Interno Bruto de Estados Unidos, 2009-2011
 (Variación real anual por trimestre)



Fuente: *Bureau of Economic Analysis, U.S. Department of Commerce.*

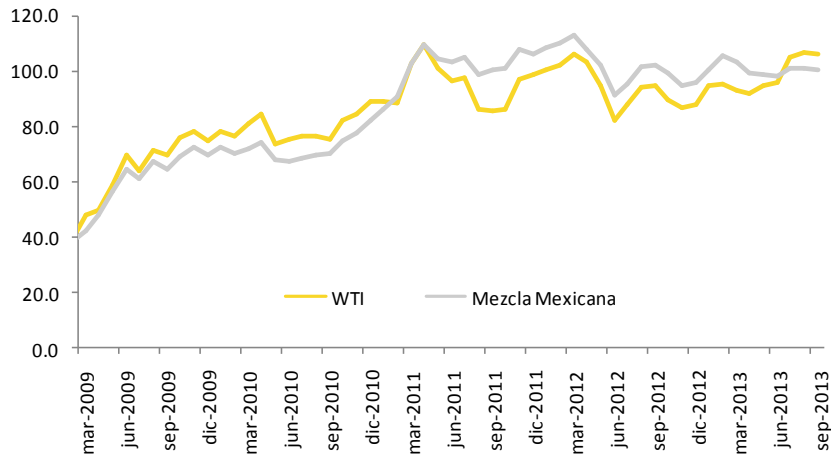
1.3. PRECIOS INTERNACIONALES DEL CRUDO.

El petróleo es uno de los principales insumos en las economías, por lo que su precio tiene una muy fuerte correlación con el crecimiento económico, y sus variaciones tienen efectos importantes sobre los niveles de inflación. Para México estos niveles de precios resultan fundamentales debido a la alta dependencia de las finanzas nacionales de los ingresos petroleros y de su importancia en el cálculo de la Recaudación Federal Participable.

Durante 2013, el precio del petróleo crudo de Estados Unidos (*West Texas Intermediate*) mantuvo una ligera tendencia al alza, generada por el modesto dinamismo de recuperación en la económica mundial, sin embargo, el precio de referencia aún no alcanza los niveles previos a la crisis de 2008-2009 (ver Gráfica 1.2).

De acuerdo con la Administración de Información Energética de Estados Unidos (*U.S. Energy Information Administration*), el precio promedio del crudo ligero *West Texas Intermediate* en los primeros nueve meses de 2013 ha sido de 98.09 dólares por barril, ligeramente por encima del promedio de 96.16 dólares por barril observado durante el mismo periodo de 2012.

Gráfica 1.2
Cotización de la Mezcla Mexicana y *West Texas Intermediate*, 2009-2013*
 (Dólares por barril)



* Cifras a septiembre de 2013.

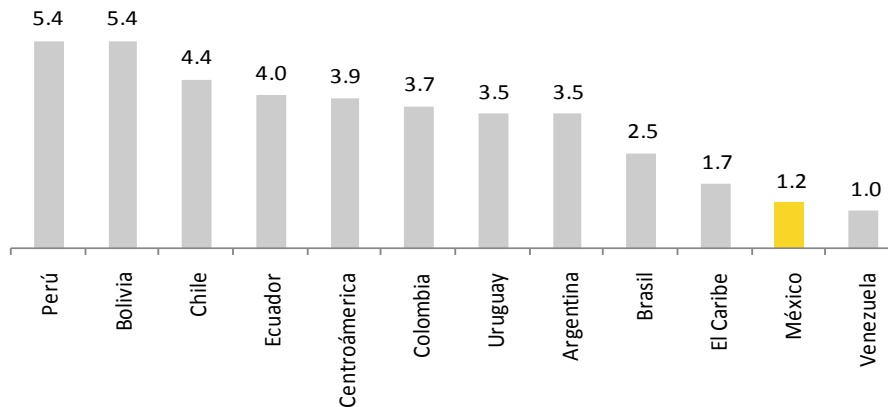
Fuente: Sistema de Información Energética, México y U.S. Energy Information Administration.

1.4. PERSPECTIVAS ECONÓMICAS AL CIERRE DE 2013.

El Fondo Monetario Internacional prevé que la economía mundial crezca 2.9 por ciento durante 2013 y 3.6 por ciento durante 2014. También pronostica que el producto en las economías avanzadas aumente 1.2 por ciento en 2013, mientras que para 2014 estima un crecimiento de 2.0 por ciento. En el caso de las economías emergentes el pronóstico para 2013 es de 4.5 por ciento y para 2014 de 5.1 por ciento. Respecto a la economía mexicana, el FMI estima un crecimiento del PIB de 1.2 por ciento durante 2013, y de 3.0 por ciento en 2014 (ver Gráfica 1.3).

Por su parte, en América Latina se espera un crecimiento del PIB de 2.7 por ciento para 2013, cifra 0.2 puntos porcentuales inferior al crecimiento registrado en 2012 debido principalmente a: 1) que se prevé que la recuperación estimada de la economía brasileña cierre en un ritmo moderado; 2) la desaceleración de México a causa de una menor recuperación de la actividad en los Estados Unidos, y 3) que la aceleración de las demás economías latinoamericanas sea modesta.

Gráfica 1.3
América Latina y el Caribe: Tasas de Crecimiento Real Esperado del PIB, 2013
(Porcentaje)



Fuente: Fondo Monetario Internacional, *World Economic Outlook*, octubre 2013.

En relación con la inflación, el Fondo Monetario Internacional² estima que para 2013 el crecimiento de los precios en las economías avanzadas sea del orden de 1.4 por ciento y de 6.2 por ciento en las economías emergentes, mismas que se comparan con las tasas de inflación de 2.0 y 6.1 observadas en 2012, respectivamente. Dicho análisis refiere que la inflación en las economías desarrolladas se redujo principalmente por la disminución en los precios de las materias primas.

En general, la recuperación económica mundial ha sufrido contratiempos y la incertidumbre presente en varias economías avanzadas constituye una pesada carga para las perspectivas de crecimiento. Una causa fundamental es que las políticas en las principales economías avanzadas no han logrado restablecer la confianza en la recuperación económica de mediano plazo.

2. ENTORNO ECONÓMICO NACIONAL

La actividad económica de México ha registrado una sensible desaceleración a lo largo del año, cuyo mayor debilitamiento se presentó durante el primer trimestre de 2013. A pesar del mejor desempeño del PIB nacional durante el segundo y tercer trimestre, sigue existiendo un comportamiento mixto en varios indicadores de la economía que impiden conocer con claridad si se retomará la trayectoria positiva que se observaba en 2012. La confianza del consumidor, la producción industrial y las compras al por menor son algunos de los indicadores que recientemente han mostrado un desempeño pausado, y que en algunos casos marcan niveles similares a los obtenidos durante la crisis de 2009.

El menguado desempeño de la economía mexicana ha sucedido en un entorno en el que la economía mundial sigue mostrando un desenvolvimiento débil. Lo anterior, como

² Fondo Monetario Internacional, *World Economic Outlook*, octubre 2013.



resultado de un comportamiento divergente en algunas economías desarrolladas respecto a su proceso de recuperación económica, y un crecimiento menor a lo esperado en varias de las principales economías emergentes.

La volatilidad global que se ha observado a lo largo del 2013 en los mercados financieros internacionales derivada de una posible disminución en la compra de activos de largo plazo por parte de la Reserva Federal de Estados Unidos también ha revertido la afluencia de capital que se tuvo durante los primeros meses del año.

No obstante, el ajuste observado en las variables macroeconómicas de relevancia (tasa de interés de los bonos mexicanos, tipo de cambio y nivel general de precios) no alteró las expectativas inflacionarias en la economía mexicana. Esto permitió que la Junta de Gobierno de Banco de México modificara a la baja la tasa de interés de referencia tres veces en el año, disminuyendo en octubre finalmente la tasa objetivo a un nivel mínimo histórico de 3 por ciento.

Aún cuando los cambios de política monetaria comenzaron desde el mes de marzo, la economía nacional ha continuado en un escenario de deterioro, principalmente dentro del sector secundario (construcción y minería). Esta situación ha derivado en que los pronósticos de crecimiento económico para 2013 se modificaran a la baja, de un 3.5 por ciento en enero a 1.3 por ciento en noviembre de este año.

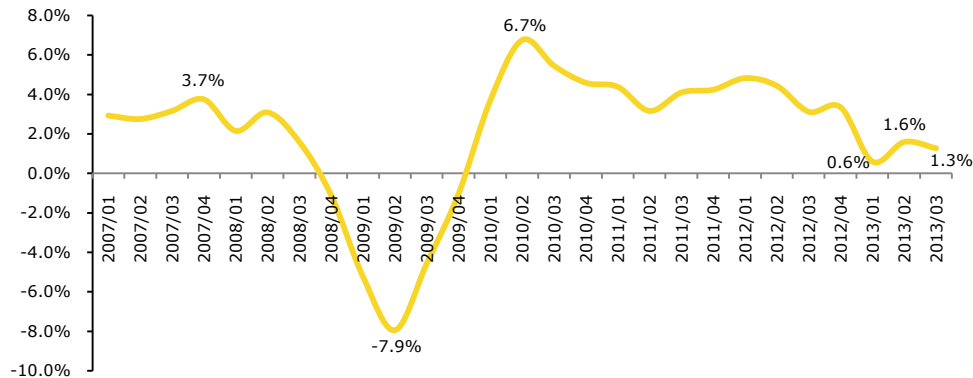
Asimismo, la encuesta de expectativas de los especialistas del sector privado practicada por el Banco de México, también confirmó una reducción esperada del crecimiento anual del PIB en 2013, pasando del 3.5 por ciento en enero del presente año a 1.2 por ciento durante la encuesta practicada en noviembre.

Para 2014, se anticipa que el crecimiento económico sea mayor al obtenido en 2013 gracias a un mayor crecimiento esperado en Estados Unidos, el aumento en el gasto público y un mejor desempeño de la demanda interna del país, considerando que algunos efectos negativos que existieron durante este año, como la menor actividad en construcción y vivienda; el desabasto de gas natural; el moderado crecimiento de demanda externa; y el estancamiento del mercado interno, disminuyan durante los próximos meses.

2.1. EVOLUCIÓN Y ESTRUCTURA DEL PIB.

En el tercer trimestre de 2013 el PIB de México creció a una tasa anual de 1.3 por ciento (ver Gráfica 2.1), impulsado principalmente por el comportamiento del sector terciario (ver Cuadro 2.1). En los últimos quince trimestres la economía registró tasas positivas de crecimiento; aunque es posible confirmar que las mismas han convergido a una menor dinámica económica desde el primer trimestre de 2012, cuando la economía creció a una tasa de 4.8 por ciento anual.

Gráfica 2.1
México: Producto Interno Bruto 2007-2013
 (Variación anual real por trimestre)



Fuente: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

Asimismo, el sector secundario ha mantenido una contracción constante a lo largo de todo el año, motivado principalmente por la convulsión del sector de construcción que durante el tercer trimestre de 2013 presentó la caída más pronunciada desde la crisis económica de 2009 la cual fue de 6.9 por ciento.

Cuadro 2.1
Dinámica sectorial del PIB nacional 2013

Sector	Participación en el PIB (%) ^{1/}	Variación porcentual anual ^{2/}	Factores de la variación
Primario (agricultura, ganadería, aprovechamiento forestal, pesca y caza)	2.6	0.9	Mayor producción de cultivos como caña de azúcar, naranja, manzana, trigo en grano, cebolla y frijol.
Secundario (industria)	35.0	-0.6	Descenso en construcción (-6.9%) y minería (-1.8%).
Terciario (servicios)	62.4	2.3	Incremento del comercio; servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles; servicios de información en medios masivos; transportes, correos y almacenamiento; servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos; servicios financieros y de seguros, entre otros.

^{1/} Tercer trimestre de 2013.

^{2/} Tercer trimestre de 2013 en relación con el tercer trimestre de 2012.

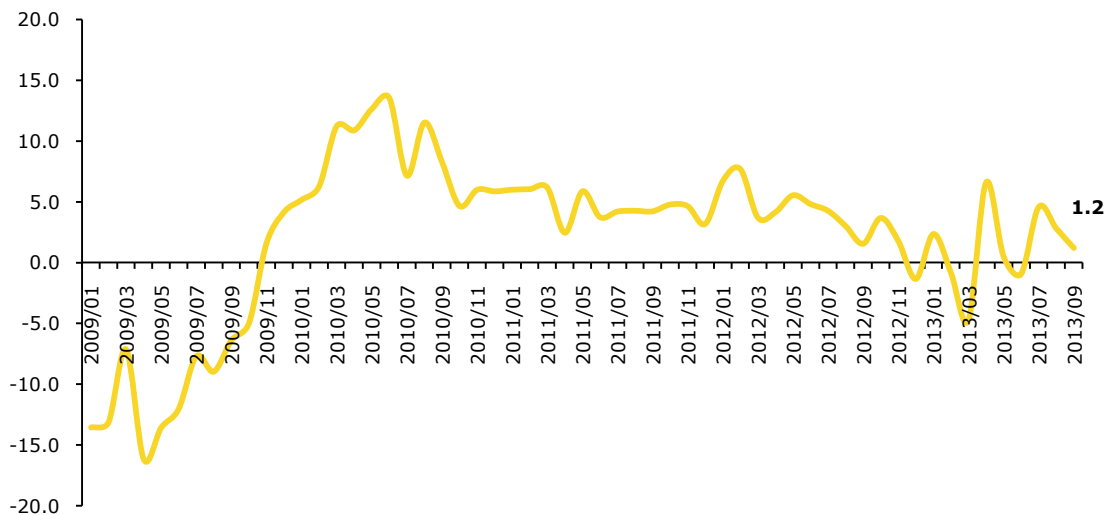
Fuente: Secretaría de Finanzas con datos del INEGI.

Cabe mencionar que el principal subcomponente de la construcción es la edificación, la cual también ha mantenido un comportamiento a la baja durante todo el 2013 generando condiciones críticas de desenvolvimiento para algunas empresas del sector. Aunado a esto, la obra civil del país tiene resultados negativos desde el cuarto trimestre de 2012, producto de una menor inversión pública en infraestructura y acorde con el menor gasto público ejercido durante finales de 2012 y principios de 2013. Estos factores indican que la recuperación económica podría ser lenta, mientras el sector de construcción siga mostrando un comportamiento débil.

2.2. INDUSTRIA MANUFACTURERA.

A septiembre de 2013 la producción manufacturera nacional experimentó un crecimiento de 1.2 por ciento respecto al mismo periodo de 2012, consolidando una tendencia a la baja desde julio del presente año. (Ver Gráfica 2.2).

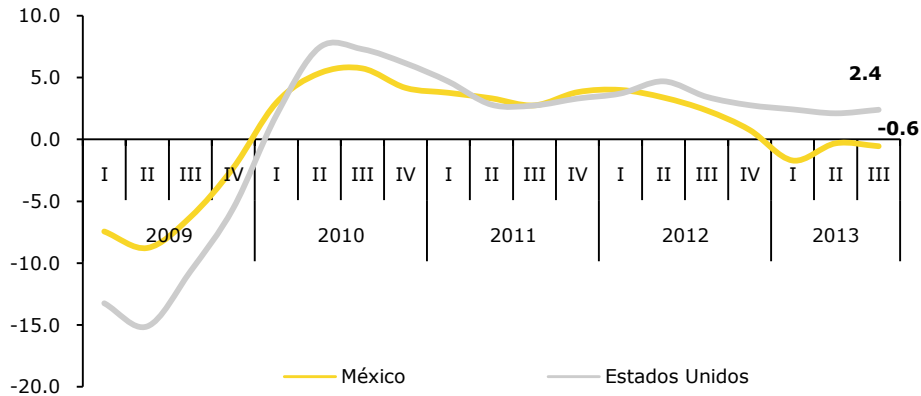
Gráfica 2.2
México: Producción Manufacturera Nacional 2009-2013
 (Variación anual por mes)



Fuente: Índice de volumen físico de la producción manufacturera, INEGI.

Durante 2013, el comportamiento de la producción industrial nacional ha registrado una contracción en los primeros tres trimestres, lo cual difiere del observado en la industria de Estados Unidos, país que sostiene una tasa promedio de crecimiento positiva de 2.3 por ciento en el año. En el tercer trimestre de 2013, la industria nacional marcó su tercer periodo consecutivo a la baja, a una tasa de -0.6 por ciento anual, mientras, en el mismo periodo, la producción industrial de Estados Unidos presentó un crecimiento de 2.4 por ciento (ver Gráfica 2.3).

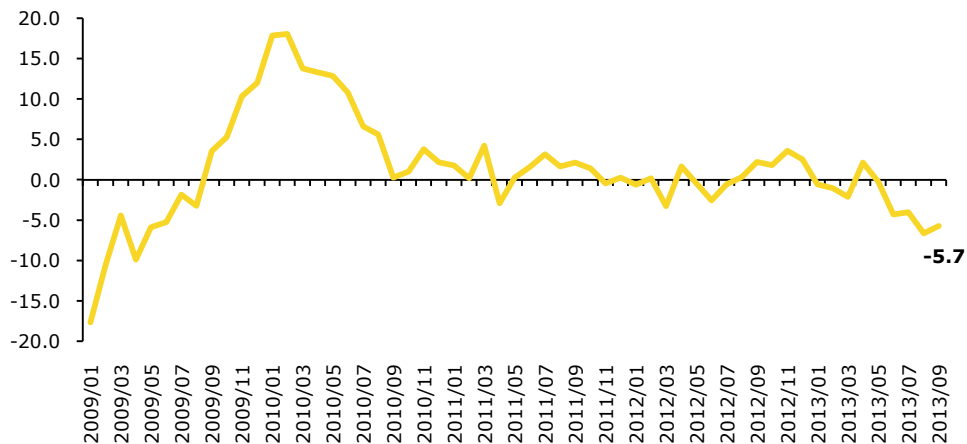
Gráfica 2.3
México: Producción Industrial de México y Estados Unidos 2009-2013
 (Variación anual por trimestre)



Fuente: INEGI y Reserva Federal de Estados Unidos.

El débil desempeño económico de la industria mexicana se encuentra asociado a la dinámica que presenta el Indicador de Pedidos Manufactureros, que en septiembre de 2013 mostró una variación negativa de -5.7 por ciento, sumando cinco meses sucesivos en contracción (ver gráfica 2.4). De acuerdo con el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), el resultado se explica por la caída en los cinco componentes que conforman el índice, presentando la mayor disminución en el Volumen Esperado de Nuevos Pedidos.

Gráfica 2.4
México: Indicador de Pedidos Manufactureros 2009-2013
 (Variación anual por mes)



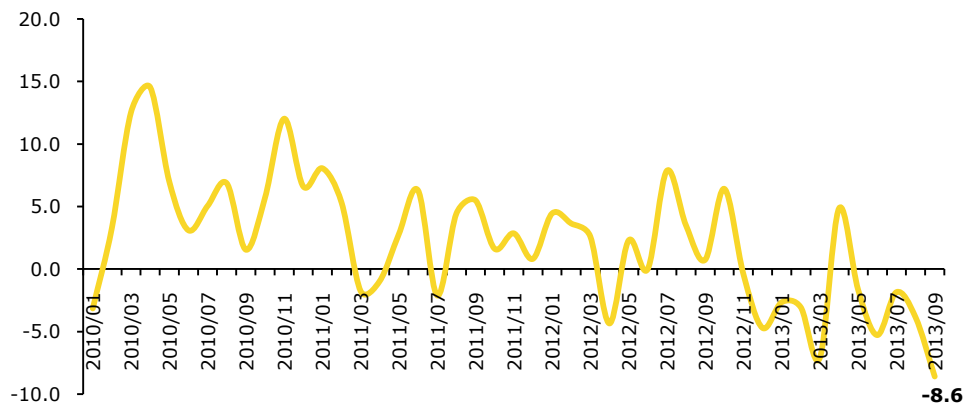
Fuente: INEGI.

2.3. COMERCIO INTERNO

Durante 2013, las variables que explican la dinámica del comercio interno han presentado variaciones negativas, lo que ha fijado el debilitamiento de la demanda doméstica a distintos niveles.

De acuerdo con el INEGI, en septiembre de 2013 el índice de compras netas al por mayor registró una caída de 8.6 por ciento respecto al mismo mes de 2012, lo que ha significado la mayor disminución del índice en los últimos cuatro años (ver Gráfica 2.5).

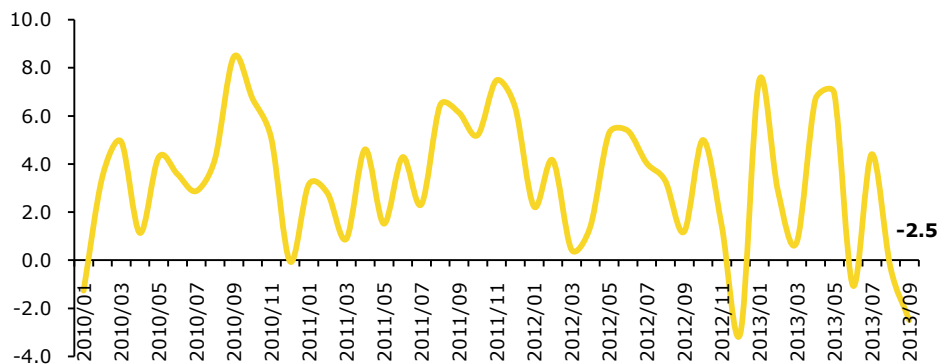
Gráfica 2.5
México: Variación porcentual anual del Índice de compras netas al por mayor



Fuente: INEGI. Encuesta Mensual sobre Establecimientos Comerciales.

En el mismo mes de septiembre, el índice de compras netas al por menor se redujo en 2.5 por ciento, comparado con el mismo mes del año anterior, lo que ha sido la caída más severa en todo el año. (Ver Gráfica 2.6).

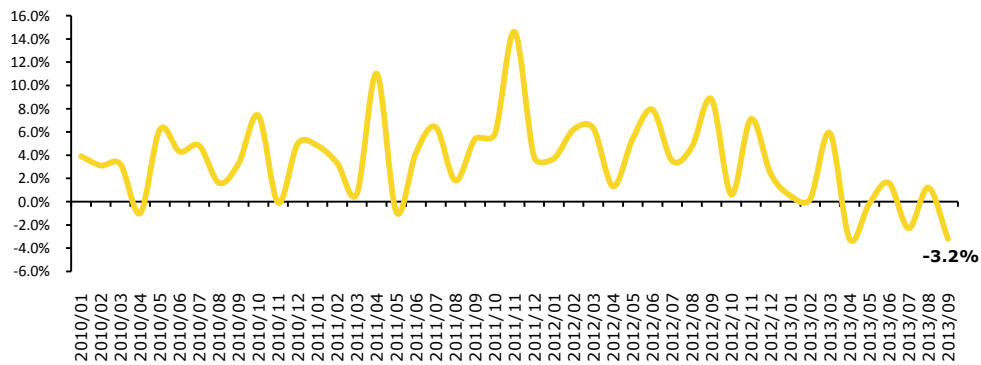
Gráfica 2.6
México: Variación porcentual anual del Índice de compras netas al por menor



Fuente: INEGI. Encuesta Mensual sobre Establecimientos Comerciales.

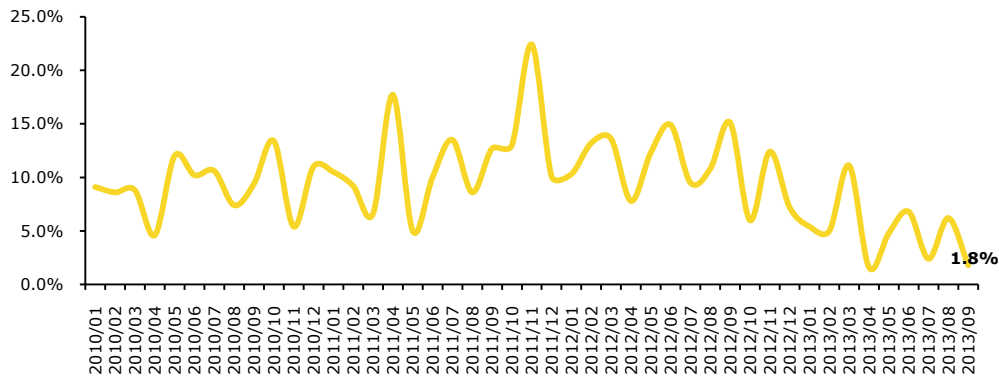
En septiembre de 2013 el crecimiento nominal de las ventas de las cadenas vinculadas a la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) a unidades totales, incluyendo las aperturas de nuevos negocios, fue de 1.8 por ciento; mientras que a unidades iguales, sin incluir nuevas tiendas, registró una variación negativa de -3.2 por ciento. Las ventas acumuladas durante el periodo enero-septiembre del 2013 representaron también una disparidad entre los indicadores, al mostrar un crecimiento nominal acumulado del 45.1 por ciento en unidades totales (especialmente gracias a las ventas registradas en marzo), pero una moderación en unidades iguales de 0.5 por ciento en comparación con el mismo periodo del año anterior, debido a la obtención de múltiples disminuciones a lo largo de 2013. (Ver Gráficas 2.7 y 2.8). Asimismo, de acuerdo con la ANTAD, las ventas acumuladas al noveno mes del año sumaron 800 mil millones de pesos.

Gráfica 2.7
México: Ventas a tiendas iguales (ANTAD), 2010-2013
 (Variación porcentual anual)



Fuente: Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales.

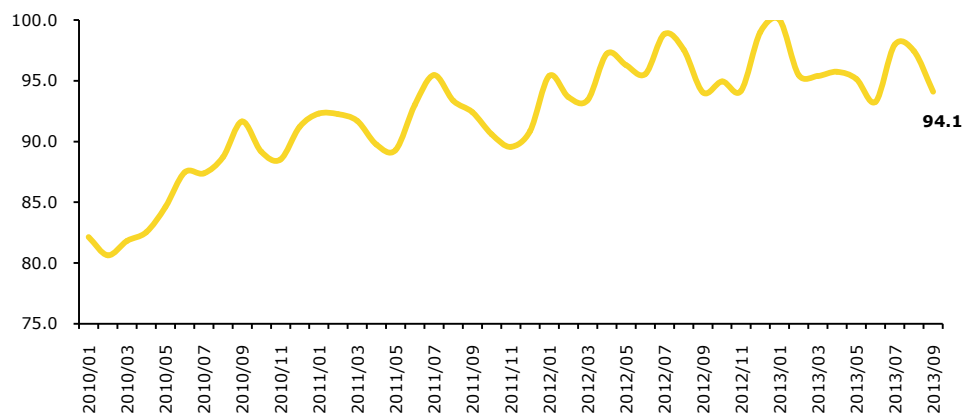
Gráfica 2.8
México: Ventas a tiendas totales (ANTAD), 2010-2013
 (Variación porcentual anual)



Fuente: Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales.

Por su parte, la confianza del consumidor registró en septiembre de 2013 el menor nivel de los últimos 3 meses, aunque se mantuvo similar al del mismo mes de 2012, lo que dejó al índice en 94.1 puntos, con variaciones anuales negativas dentro de cuatro componentes (Situación económica actual de los miembros del hogar, Situación económica presente y Futura del país, Posibilidades en el momento actual por parte de los integrantes del hogar para realizar compras de bienes durables). (Ver Gráfica 2.9).

Gráfica 2.9
México: Evolución del Índice de Confianza del Consumidor 2010-2013
 (Base enero 2003 = 100)



Fuente: INEGI.

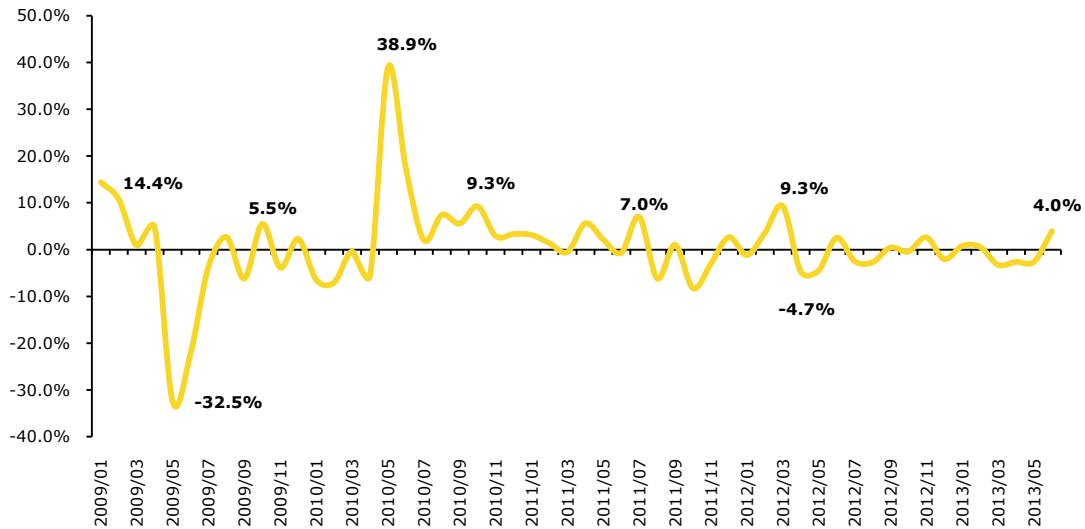
2.4. TURISMO.

De acuerdo con información de la Secretaría de Turismo del Gobierno Federal, la actividad turística contribuye con 8.0 por ciento del PIB nacional, participa con más de 38 millones de empleos remunerados en todo el país y genera alrededor de 6,487 millones de dólares anuales por visitas internacionales.

Durante 2013, el flujo de turistas internacionales estuvo decayendo en medio punto porcentual promedio mensual. Después del escenario desfavorable para el turismo en 2009 a causa de la crisis económica mundial, la actividad turística siguió viéndose afectada por las señales de violencia e inseguridad que prevalecían hacia el exterior del país, lo que generó caídas de hasta 8.3 por ciento en 2011.

Posteriormente, el flujo de visitas turísticas en el país ha logrado estabilizarse en poco más de 2 mil visitas mensuales. Si bien la variación acumulada en el año sigue siendo negativo, las últimas variaciones en los flujos de turistas internacionales muestran una dinámica a la alza para el cierre del año (ver Gráfica 2.10).

Gráfica 2.10
 México: Flujo de Turistas Internacionales 2009-2013
 (Variación porcentual anual)



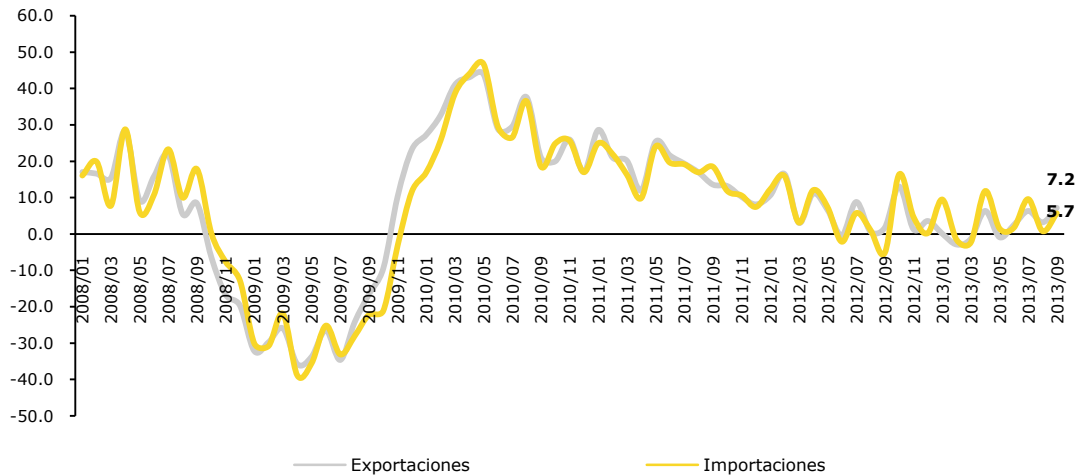
Fuente: DataTur, Secretaría de Turismo.

2.5. BALANZA COMERCIAL.

En el presente año, el intercambio comercial de México con el mundo ha mantenido un comportamiento positivo; sin embargo, el dinamismo que guarda la relación comercial es cada vez menor, al pasar de una tasa de crecimiento promedio mensual en las exportaciones nacionales de 30.6 por ciento en 2010 a 2.3 por ciento en los primeros nueve meses del año, al tiempo que las importaciones pasaron de crecer a un ritmo de 29.2 por ciento en 2010, a 4.1 por ciento en 2013.

En septiembre de 2013, el valor de las exportaciones mexicanas se ubicó en 31,385.4 millones de dólares, cifra superior en 7.2 por ciento en relación con el mismo mes de 2012. Por su parte, las importaciones alcanzaron un valor de 30,726.4 millones de dólares durante el mismo mes, lo que representó un aumento anual de 5.7 por ciento. (Ver gráfica 2.11).

Gráfica 2.11
México: Exportaciones e importaciones 2008-2013
 (Variación porcentual anual)

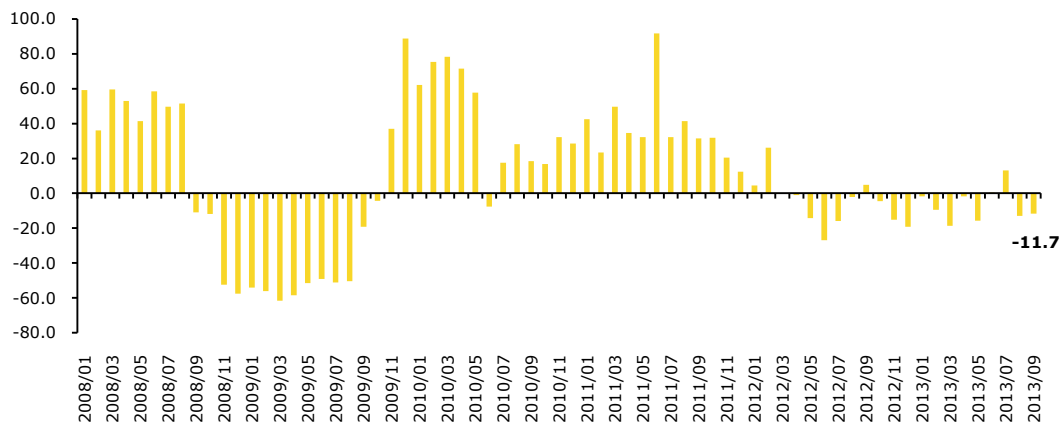


Fuente: INEGI. Sistema Nacional de Información, Estadística y Geografía.

Sin embargo, el crecimiento anual de las ventas de mercancías mexicanas al exterior refleja un menor dinamismo dada la contracción que tuvieron las exportaciones petroleras en el mes de septiembre, que registraron una caída de 11.7 puntos porcentuales en comparación con el mismo mes del año anterior.

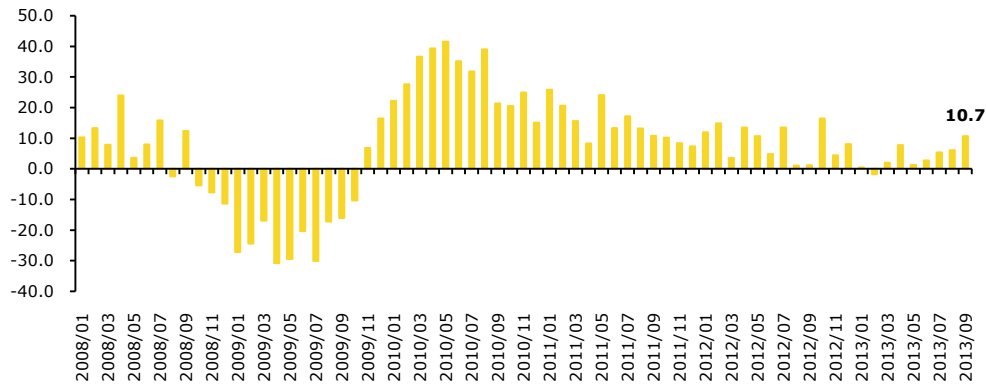
Simultáneamente, las exportaciones no petroleras lograron un avance de 10.7 por ciento para el mismo periodo, compensando el bajo dinamismo de las ventas de productos petroleros. (Ver Gráfica 2.12 y Gráfica 2.13).

Gráfica 2.12
México: Exportaciones petroleras
 (Variación porcentual anual)



Fuente: Sistema Nacional de Cuentas Nacionales, INEGI.

Gráfica 2.13
México: Exportaciones no petroleras
 (Variación porcentual anual)



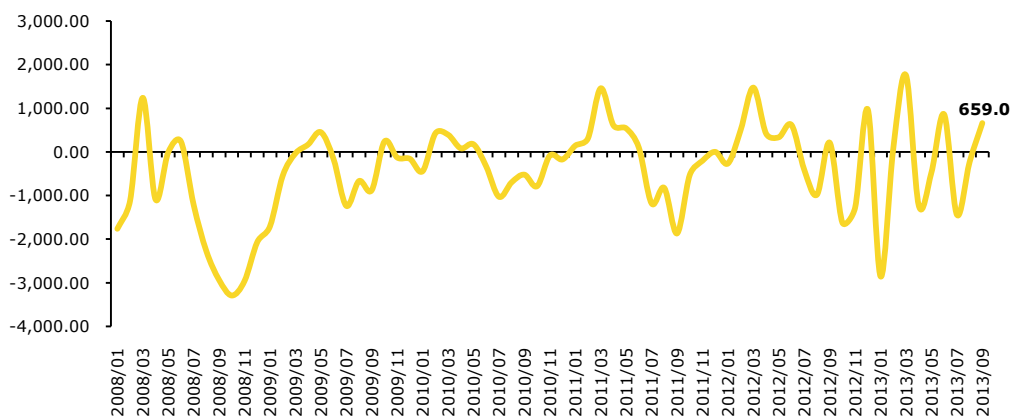
Fuente: Sistema Nacional de Cuentas Nacionales, INEGI.

Cabe señalar que las exportaciones no petroleras representaron el 87.1 por ciento del valor de las ventas de mercancías al exterior para el mes de septiembre, mientras que las exportaciones petroleras alcanzaron una participación equivalente al 12.9 por ciento de las exportaciones totales durante el mismo periodo.

En cuanto a las importaciones, consideradas por tipo de bien, se observó un decremento anual del 3.2 por ciento en bienes de consumo, al tiempo en que las de bienes de capital aumentaron un 10.0 por ciento.

Como resultado, en septiembre de 2013 la balanza comercial presentó un superávit de 659.0 millones de dólares, lo que significó tres veces el saldo positivo de la balanza comercial alcanzada en el mismo mes del año anterior. (Ver Gráfica 2.14).

Gráfica 2.14
México: Saldo de la balanza comercial de México, 2008-2013
 (Millones de dólares)



Fuente: INEGI. Sistema Nacional de Información, Estadística y Geografía.

2.6. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

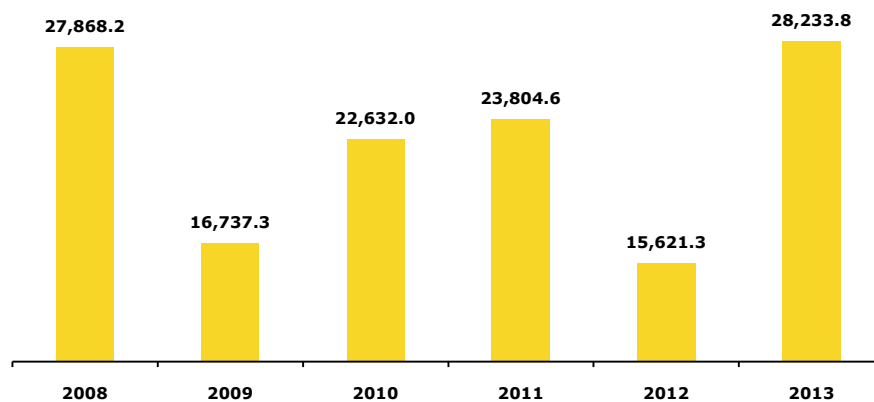
De acuerdo con la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD, por sus siglas en inglés), entre 2005 y 2012 México promedió alrededor de 1.5 por ciento de la recepción mundial de los flujos de inversión extranjera directa (IED).

Debido a la inestabilidad financiera que hay en la economía global, después de que en 2010 se registró una mejora marginal de 0.1 por ciento en la recepción de capitales, el flujo de IED como porcentaje de la Inversión Extranjera recibida a nivel mundial mantuvo una moderación entre 2011 y 2012, alcanzando una admisión de sólo 0.9 por ciento de los flujos mundiales para 2012, pese a que las economías en desarrollo alcanzaron para el mismo año la percepción máxima histórica de capitales provenientes del exterior por el 52.0 por ciento de los flujos totales de IED.

No obstante, en los primeros nueve meses de 2013 la inversión extranjera directa ha aumentado casi 14,000 millones de dólares, en comparación al mismo periodo del año anterior, obteniendo un total de 28,233.8 millones de dólares (ver Gráfica 2.15), cifra que representa casi el doble de lo percibido al tercer trimestre de 2012.

Durante 2013, dicho flujo de capitales ha tenido una transacción atípica importante, concerniente a la adquisición de Grupo Modelo por parte de AB Inbev, que por sí misma representó un flujo de 13,249 millones de dólares por concepto de IED durante el segundo trimestre del año; sin esta inversión, el saldo de flujos hubiera registrado un moderado incremento del 10.0 por ciento frente a la cifra acumulada del mismo periodo del año previo. Cabe señalar que del total de la inversión extranjera directa captada al tercer trimestre de 2013, el 79.9 por ciento se destinó al Sector de Manufacturas.

Gráfica 2.15
México: Inversión Extranjera Directa 2008-2013*
(Millones de dólares)



* La información para 2013 se establece con datos al tercer trimestre del año.
Fuente: Secretaría de Economía. Dirección General de Inversión Extranjera.

El mejor desempeño de la IED se explica en gran medida por el mayor flujo de capitales provenientes de Bélgica, al haber sumado la cantidad de 13,278.6 millones de dólares para el tercer trimestre del año, que incluye la adquisición de Grupo Modelo mencionada en el párrafo anterior, lo que representa el mayor flujo de IED de los últimos seis años.

Estados Unidos, por su parte, ha canalizado un flujo de 7,135.1 millones de dólares por concepto de IED hacia la economía mexicana en lo que va del año, siendo con ello el segundo principal inversionista en el país.

De acuerdo con el *World Investment Report 2013*, publicado por la UNCTAD, México se ubica por primera vez en la lista de los 25 países con mayor inversión extranjera en el mundo, logrando la posición número 15 del ranking internacional, al tiempo que en el estudio complementario de *Global Survey 2013-2015 investment prospects*, el país se colocó en el lugar número siete de las naciones más atractivas para invertir.

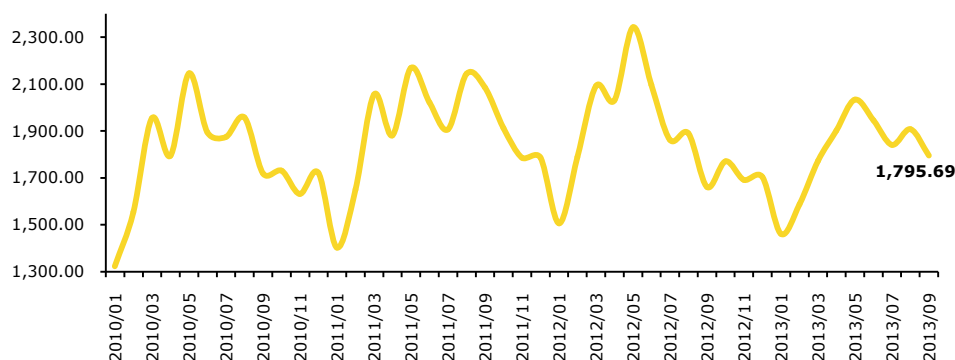
2.7. INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES.

Como resultado de la migración de trabajadores mexicanos al extranjero en los últimos años, las remesas han representado una fuente de recursos significativa para un gran número de familias mexicanas, y su monto ha adquirido una creciente importancia en la economía de las entidades federativas del país.

Debido a la presencia de un menor crecimiento económico en los países desarrollados y a la debilidad aún existente de sus mercados laborales, el flujo de remesas acumulado a septiembre de 2013 aún posee un sesgo negativo.

De acuerdo con el Banco de México, de enero a septiembre de 2013 las remesas que los residentes en el extranjero enviaron a México suman de 16,248.3 millones de dólares, monto inferior en 6.3 por ciento al flujo recibido en el mismo periodo de 2012. (Ver Gráfica 2.16).

Gráfica 2.16
México: Ingresos por Remesas Familiares 2010-2013
(Millones de dólares)



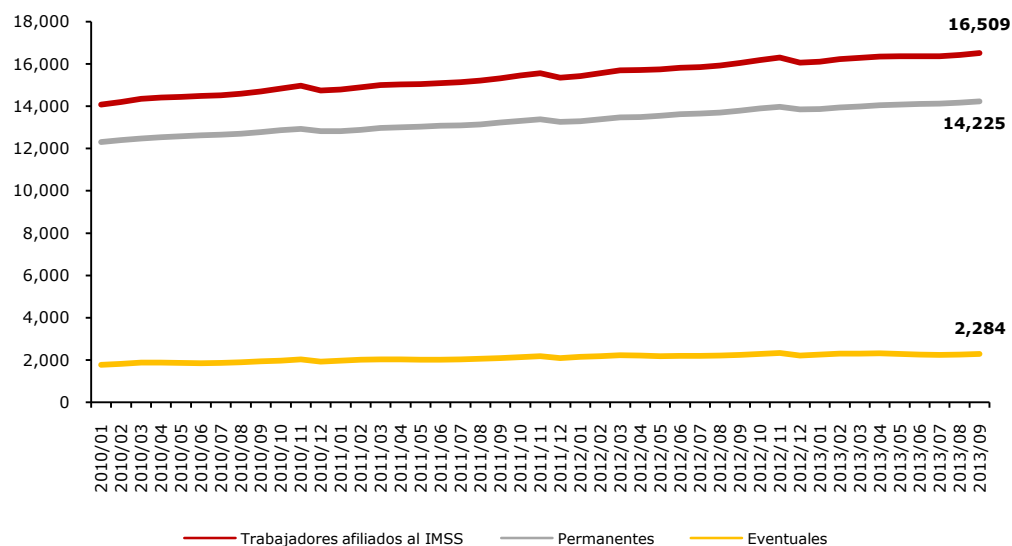
Fuente: Banco de México.

2.8. EMPLEO.

La pérdida de dinamismo en la actividad económica repercutió en mayor grado dentro de las cifras de empleo, las cuales evidenciaron la dificultad que existe a nivel nacional por encontrar un trabajo con salario competitivo. De acuerdo con cifras del Instituto Mexicano de Seguridad Social (IMSS), el incremento anual de los trabajadores asegurados fue de tan sólo 476 mil plazas, de las cuales, 45 mil fueron en puestos eventuales.

Con ello, la nómina total de trabajadores registrados en el IMSS se ubicó en 16.5 millones de plazas, 86.2 por ciento de ellas pertenecientes a puestos de trabajo permanente y el 13.8 por ciento restante a personal de trabajo eventual. (Ver Gráfica 2.17).

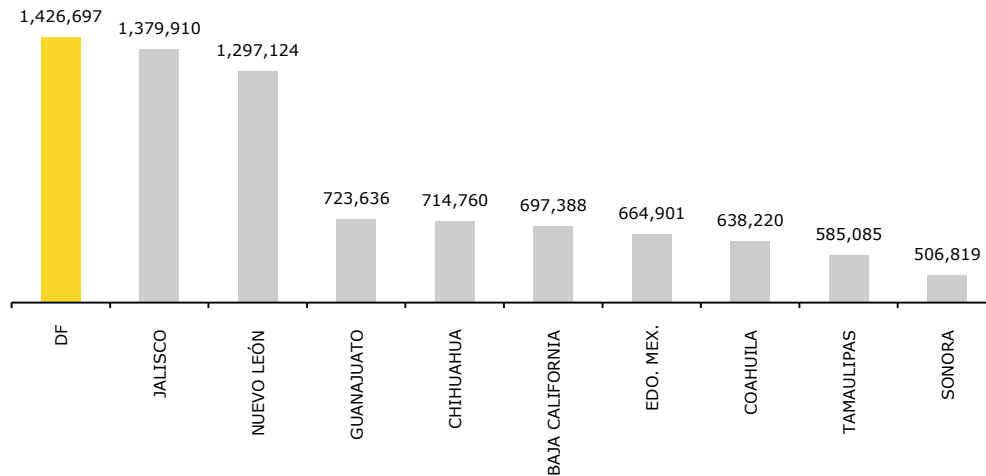
Gráfica 2.17
México: Evolución de Trabajadores afiliados al IMSS
(Miles de trabajadores)



Fuente: Secretaría del Trabajo y Previsión Social.

A septiembre de 2013, la Entidad Federativa con mayor dinamismo en su mercado laboral fue el Distrito Federal, que generó el mayor número de puestos de trabajo asegurados en el IMSS con 37,304 plazas nuevas, y dando un total de un millón 426 mil 697 trabajadores registrados en el IMSS. (Ver Gráfica 2.18).

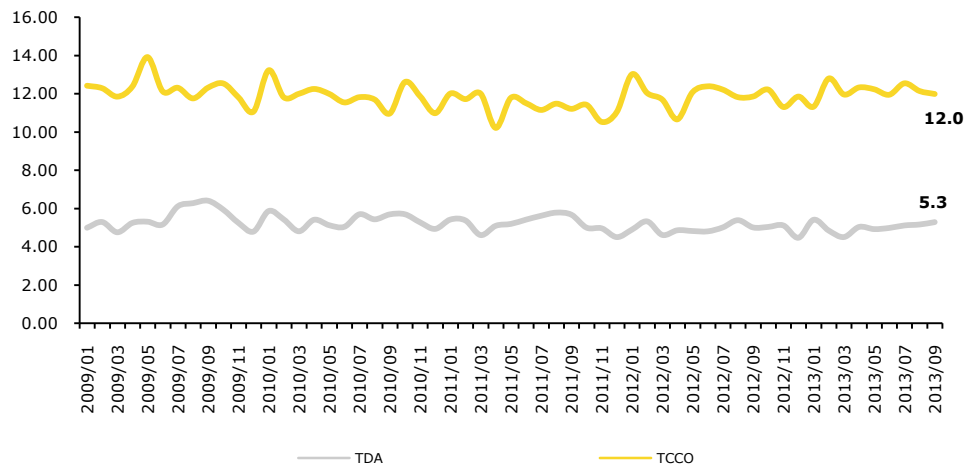
Gráfica 2.18
México: Empleos por Entidad Federativa
 (Enero- septiembre 2013)



Entidades con mayor generación de afiliados al IMSS.
 Fuente: Instituto Mexicano del Seguro Social.

Por otra parte, la tasa de desocupación abierta (TDA) a nivel nacional se ubicó en 5.3 por ciento de la Población Económicamente Activa (PEA) durante septiembre de 2013, 0.3 por ciento más de lo obtenido en el mismo mes del año anterior. Por su parte, la tasa de condiciones críticas de ocupación (TCCO), para el mismo periodo de análisis, se situó en 12.0 por ciento de la PEA, 0.1 puntos porcentuales por arriba de lo registrado en septiembre de 2012. (Ver Gráfica 2.19).

Gráfica 2.19.
México: Tasa de Desocupación Abierta y Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación
 (Porcentaje de la PEA)

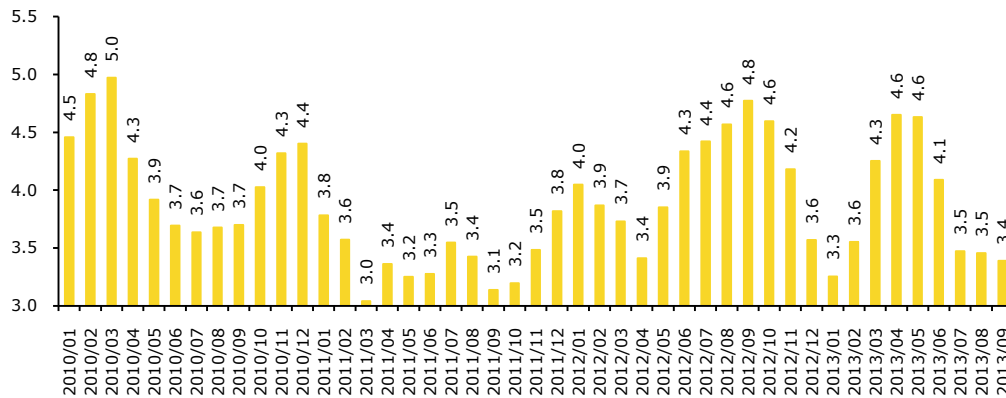


Fuente: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo.

2.9. INFLACIÓN Y TIPO DE CAMBIO.

De acuerdo con estimaciones del INEGI, la inflación general anual en septiembre de 2013 se colocó en 3.4 por ciento (ver Gráfica 2.20); lo que significa que la inflación está dentro del objetivo de Banco de México.

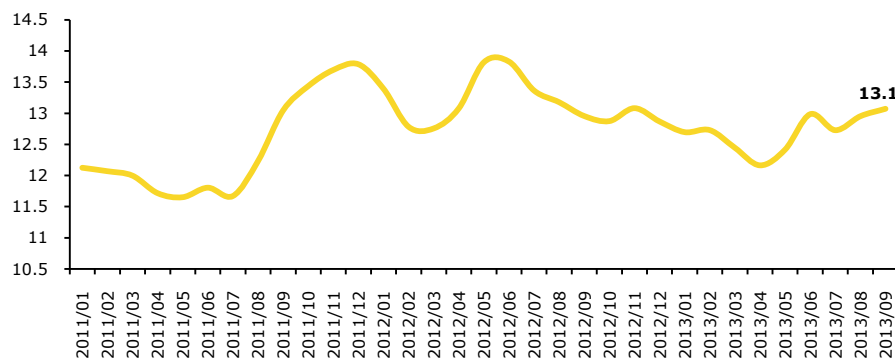
Gráfica 2.20
México: Inflación Anual (porcentaje)



Fuente: INEGI

Por lo que respecta al tipo de cambio, en octubre de 2013 se ubicó en 13.1 pesos por dólar, lo cual significó una depreciación de 0.9 por ciento con respecto al mes previo y de 1.5 por ciento en relación con octubre de 2012 (ver Gráfica 2.21). Lo anterior, como respuesta a la alta volatilidad que enfrentaron los mercados entre mayo y septiembre de 2013, como consecuencia de la política monetaria anunciada por la Reserva Federal de Estados Unidos el 22 de mayo. Pese a ello, dicha variación no reflejó alteraciones dentro del componente inflacionario.

Gráfica 2.21
México: Cotización promedio mensual del tipo de cambio FIX (Pesos/dólar)



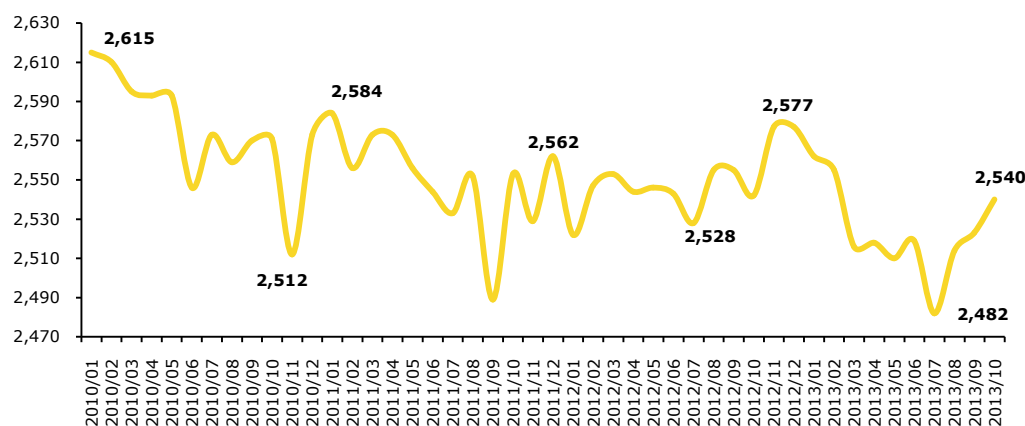
Fuente: Banco de México.

2.10. INGRESOS PETROLEROS.

Las finanzas públicas del país han tenido, históricamente, una fuerte dependencia de los ingresos petroleros. De acuerdo con la SHCP, los ingresos petroleros representarán 33.8 por ciento del total del ingreso presupuestario en el año, participación que bajará a 32.1 por ciento para 2014.

Por lo anterior, el comportamiento del petróleo sigue siendo de vital importancia para estimar la conducción de las finanzas públicas del país. Durante 2013, la variación de la producción nacional del crudo acumuló una caída de 7.7 por ciento, alcanzando en octubre de 2013 una producción de 2,540 miles de barriles diarios, lo que representó 0.1 por ciento menos de lo producido en el mismo periodo de 2012. (Ver Gráfica 2.22).

Gráfica 2.22
México: Producción de petróleo crudo
 (Miles de barriles diarios)

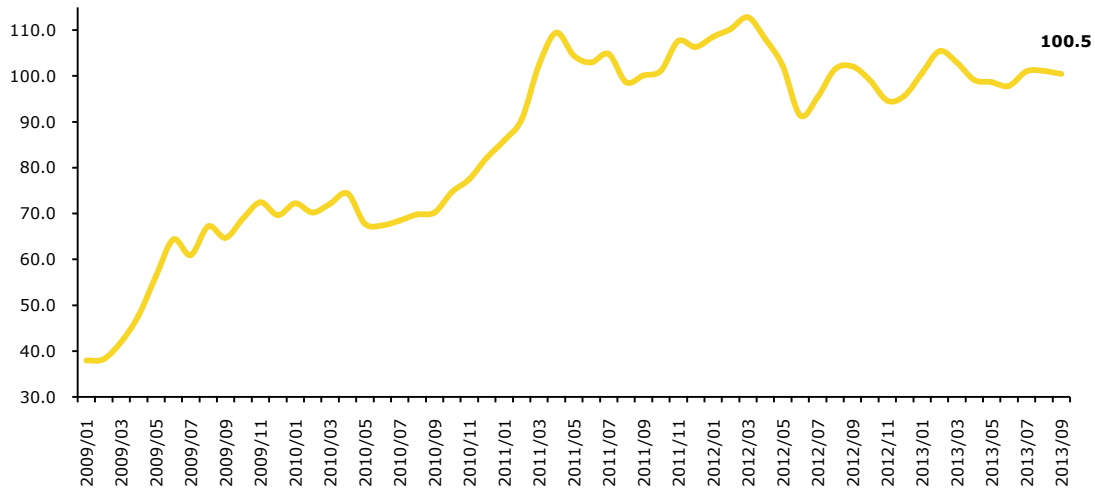


Fuente: Sistema de Información Energética con información de PEMEX.

Respecto al precio de exportación del petróleo crudo del país, la menor dinámica de consumo de materias primas por parte de China y la contracción del precio en los mercados financieros internacionales, ante el anuncio del cese de estímulos monetarios por parte de Estados Unidos, derivó en que el precio de la Mezcla Mexicana acumulara en el año una caída del 21.1 por ciento. Algo sin precedentes en el periodo de post crisis.

En septiembre de 2013, el precio de la mezcla mexicana fue de 100.5 dólares por barril, 1.6 por ciento menos del precio alcanzado en el mismo mes de 2012 (Ver Gráfica 2.23). Si bien la menor volatilidad de los mercados financieros a partir de septiembre ha mejorado el desempeño del precio del hidrocarburo, la permanencia de riesgos en el crecimiento mundial, junto a la amenaza latente del retiro de estímulos de la Reserva Federal de Estados Unidos en el futuro próximo, aún marca una tendencia bajista en el precio de este activo.

Gráfica 2.23
México: Precio Promedio de Exportación del Petróleo Crudo Mezcla Mexicana,
2009-2013
 (Dólares por barril)



Fuente: Sistema de Información Energética con información de PEMEX.

3. ENTORNO ECONÓMICO DEL DISTRITO FEDERAL

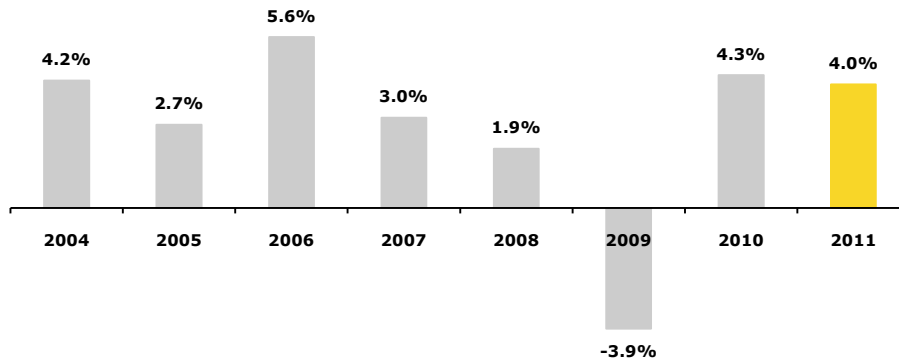
La Ciudad de México se ha visto afectada directamente de las limitadas condiciones de crecimiento a nivel nacional, con principales constricciones en variables asociadas a las actividades secundarias del país, tales como la producción industrial, la construcción y las manufacturas. Asimismo, algunas variables del comercio interno de la entidad también muestran un deterioro frente al comportamiento obtenido en el mismo periodo de 2012. Ventas al menudeo, servicios financieros, compras al por mayor y flujo de remesas internacionales, son algunas de las variables que ejemplifican el impacto que ha tenido el desempeño económico nacional sobre la economía local.

Sin embargo, el buen manejo de las Finanzas Públicas, la estabilidad de precios, el fuerte flujo de inversiones provenientes del exterior y una mayor dinámica dentro del mercado laboral, han permitido al Distrito Federal acotar el ritmo de desaceleración a un nivel inferior al que acontece en el contexto nacional, presentando con ello expectativas de crecimiento favorables para el cierre de 2013.

3.1. EVOLUCIÓN Y ESTRUCTURA DEL PIB.

De acuerdo con la más reciente información publicada por el INEGI, en 2011 el PIB del Distrito Federal representó 17.0 por ciento del PIB nacional, la mayor participación del país. Para 2011 el PIB de la Ciudad presentó un incremento de 4.0 por ciento en términos reales respecto al año previo, mostrando con ello evidentes signos de una recuperación económica después de la crisis vivida en 2009. (Ver Gráfica 3.1).

Gráfica 3.1
Distrito Federal: PIB 2004-2011
 (Variación porcentual anual)

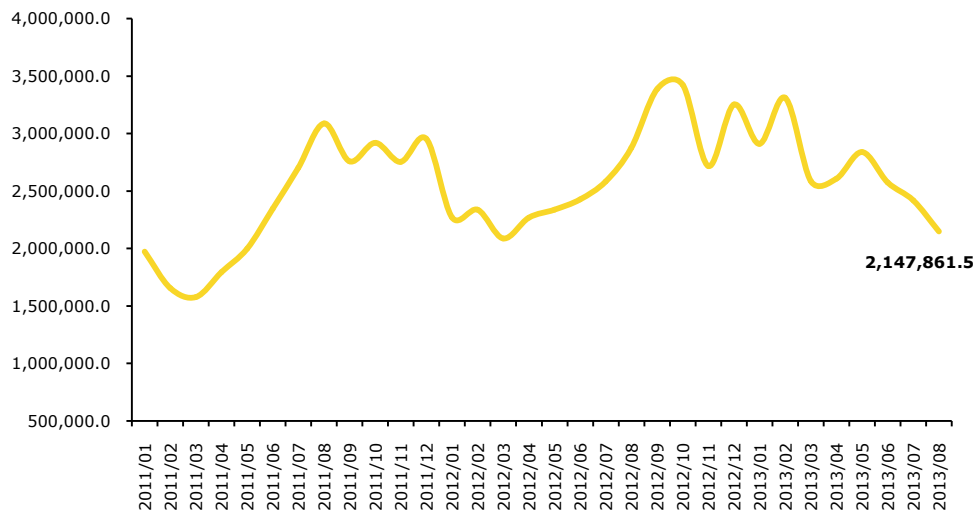


Fuente: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

3.2. INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN.

En agosto de 2013, el valor de la producción del sector de la construcción fue de 2,147.8 millones de pesos, al primer trimestre de 2013 presentó una variación del 31.5 por ciento frente al mismo periodo de 2012. (Ver Gráfica 3.3).

Gráfica 3.3
Distrito Federal: Valor mensual de la construcción, 2011-2013
 (Miles de pesos, base junio 2012)

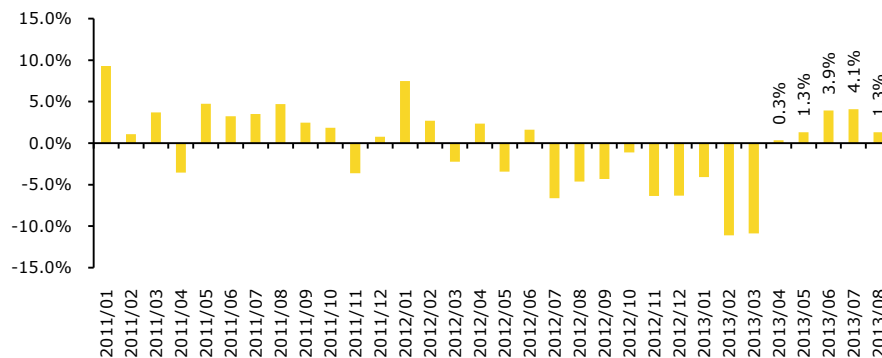


Fuente: INEGI. Encuesta Nacional de Empresas Constructoras.

3.3. INDUSTRIA MANUFACTURERA.

La industria manufacturera en el Distrito Federal ha seguido la tendencia observada a nivel nacional, marcando con ello una desaceleración continua. Con la información más reciente del INEGI, se ha podido apreciar un proceso de expansión en el sector durante los últimos cinco meses al mostrar entre abril y agosto de 2013 una variación anual promedio de 2.2 por ciento. (Ver Gráfica 3.4).

Gráfica 3.4
Distrito Federal: Indicador Mensual Estatal de Manufactura
 (Variación porcentual anual)



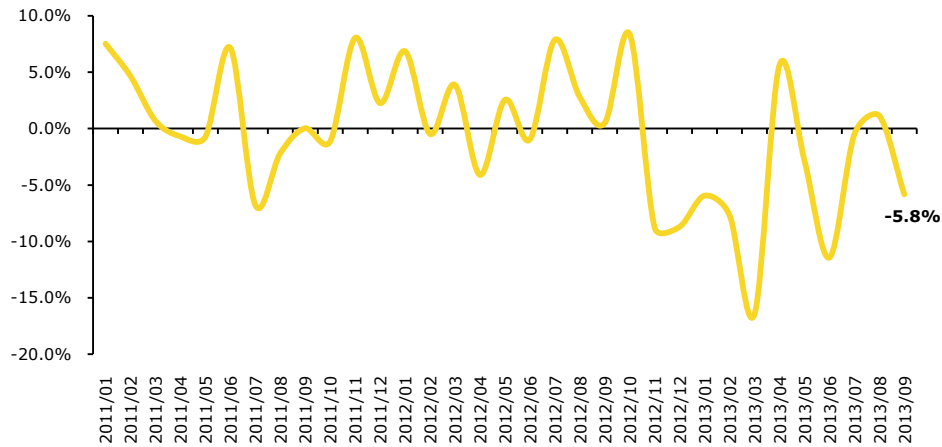
Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM), INEGI.

3.4. COMERCIO INTERNO.

El mercado interno de la Ciudad de México ha mostrado un menor dinamismo en 2013, como consecuencia de la menor actividad económica registrada a nivel nacional. Los indicadores de comercio mayorista y minorista presentan, en términos generales, un decremento a septiembre de 2013.

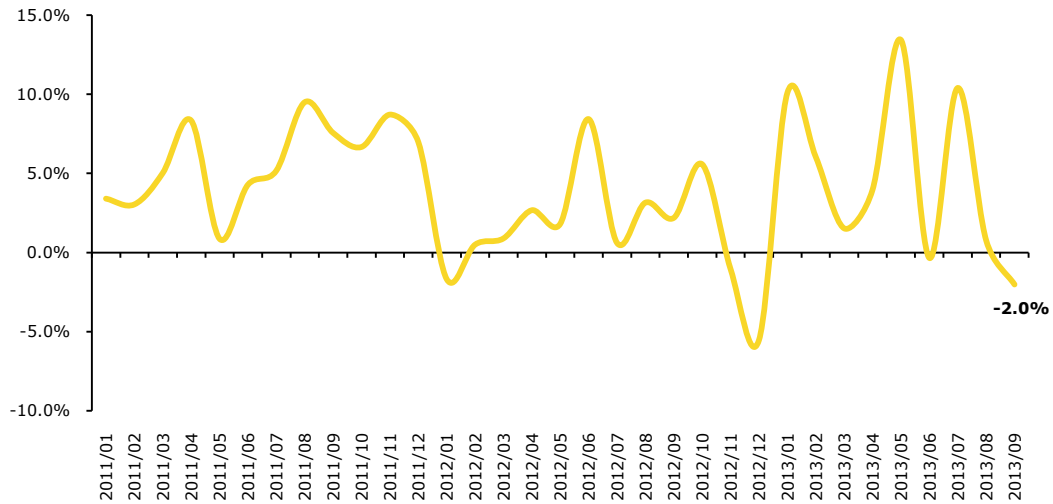
En septiembre de 2013, el comercio al por mayor registró una caída de 5.8 por ciento respecto al mismo periodo de 2012, mientras que las compras netas al por menor variaron durante el mismo mes -2.0 por ciento, y acumularon un incremento de 43.8 por ciento en lo que va de 2013. Lo que muestra que la desaceleración ha sido de menor grado dentro de los productos cercanos a los consumidores. (Ver Gráfica 3.5 y 3.6).

Gráfica 3.5
Distrito Federal: Índice de Compras Netas al por mayor
(Variación porcentual anual)



Fuente: Encuesta Mensual sobre Establecimientos Comerciales, INEGI.

Gráfica 3.6
Distrito Federal: Índice de Compras Netas al por menor
(Variación porcentual anual)



Fuente: Encuesta Mensual sobre Establecimientos Comerciales, INEGI.

3.5. SERVICIOS FINANCIEROS.

El Distrito Federal es uno de los principales centros financieros de Latinoamérica. En 2011, los servicios financieros aportaron el 11.2 por ciento al PIB local, siendo la entidad federativa con mayor preponderancia en el sector dentro del país. Esto se explica por la gran cantidad de bancos nacionales y extranjeros, instituciones de crédito y de seguros que operan en la Ciudad, además de ser sede de la Bolsa Mexicana de Valores, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, y el Banco Central del país.

Aunado a ello, la Ciudad de México concentra 27.5 por ciento del número de empleados que labora en el Sistema de Banca Múltiple y el 37.2 por ciento de los contratos de tarjetas de crédito (ver Cuadro 3.1).

Cuadro 3.1
Distrito Federal: Sistema de Banca Múltiple, septiembre 2013

Concepto	Nacional	Distrito Federal	Participación porcentual
Número de sucursales	12,544	1,826	14.6%
Número de empleados ^{1/}	219,651	60,377	27.5%
Número de cajeros automáticos	40,342	5,931	14.7%
Número de contratos (tarjetas de crédito)	96,478	35,844	37.2%

^{1/} Incluye personal contratado por la institución financiera así como por prestadoras de servicios
 Fuente: Comisión Nacional Bancaria y de Valores

3.6 TURISMO

Una de las principales fuentes de divisas para la Ciudad de México es el turismo; a septiembre de 2013 se ha registrado un aumento en el flujo de turistas de 29,563 personas, respecto a los primeros nueve meses de 2012. Asimismo, la ocupación hotelera en la Ciudad ha recobrado un importante brío, luego de la contingencia sanitaria y los efectos de un entorno internacional deprimido durante 2009.

Para septiembre del presente año, el arribo de turistas nacionales y extranjeros que ha recibido la Ciudad de México ha sido de 9 millones 179 mil 913 personas (ver Cuadro 3.2); favorecido principalmente por el turismo nacional, el cual se incrementó durante el mismo periodo 1.1 por ciento.

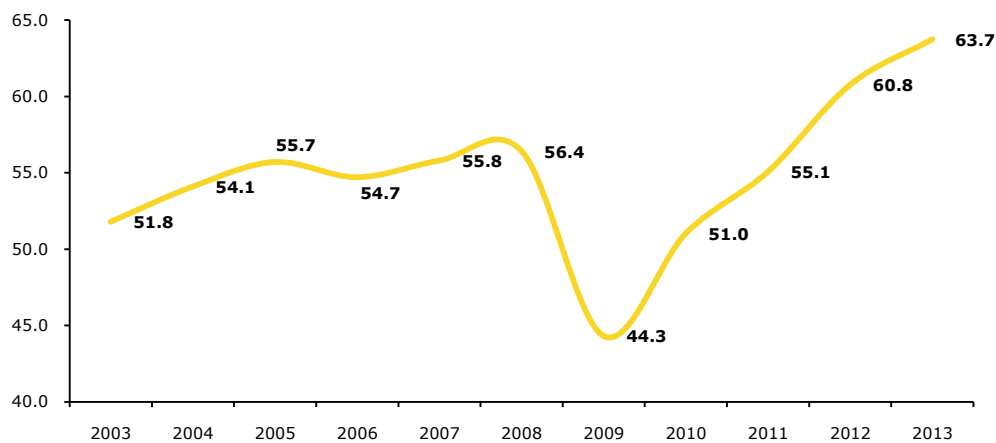
Cuadro 3.2
Distrito Federal: Flujos de Turistas 2012-2013

Periodo	2012		2013	
	Nacionales	Extranjeros	Nacionales	Extranjeros
Enero	707,701	127,961	755,895	164,179
Febrero	730,870	180,389	813,593	190,857
Marzo	857,077	218,108	989,509	201,431
Abril	785,805	218,248	773,840	182,693
Mayo	734,301	170,018	889,122	191,213
Junio	773,644	211,832	783,838	180,495
Julio	920,795	196,070	830,047	180,828
Agosto	966,184	185,546	854,165	169,258
Septiembre	951,529	214,272	816,266	212,684
Octubre	945,176	192,372		
Noviembre	810,532	183,829		
Diciembre	844,921	178,303		
Total	10,028,535	2,276,948	7,506,275	1,673,638

Fuente: Secretaría de Turismo del Distrito Federal.

Del mismo modo, de acuerdo con los niveles de ocupación hotelera reportados por la Secretaría de Turismo del Distrito Federal, para septiembre de 2013 el promedio anual de ocupación hotelera en el Distrito Federal superó en 2.9 puntos porcentuales el promedio obtenido en todo 2012, al alcanzar el 63.7 por ciento de la ocupación hotelera (ver Gráfica 3.7).

Gráfica 3.7.
Distrito Federal: Ocupación Hotelera Promedio Anual 2003-2013
 (Porcentaje)

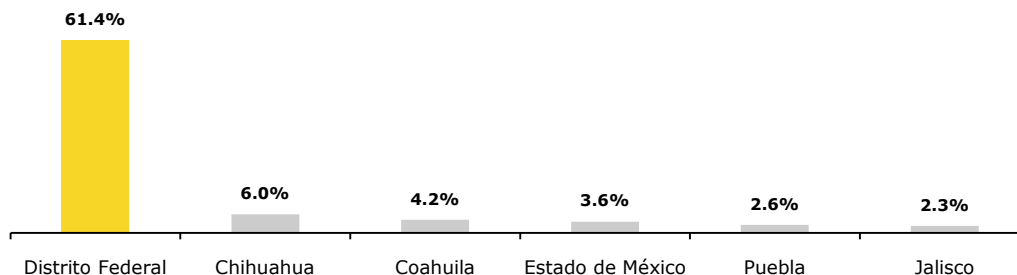


* Para 2013, cifras al mes de septiembre.
 Fuente: Secretaría de Turismo del Distrito Federal.

3.7. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

La Ciudad de México, al ser la entidad más competitiva del país, cuenta con las condiciones socioeconómicas adecuadas y una infraestructura sólida, capaz de atraer y retener no solamente inversiones nacionales, sino también extranjeras. Por ello, el Distrito Federal ha concentrado los mayores flujos de inversión del exterior que han llegado al país. Al tercer trimestre de 2013, la Inversión Extranjera Directa (IED) captada ascendió a 17,332.1 millones de dólares, lo que significó casi tres veces más de lo percibido en el mismo periodo de 2012, y una participación a nivel nacional del 61.4 por ciento (ver Gráfica 3.8).

Gráfica 3.8.
Participación porcentual de Inversión Extranjera Directa
por Entidad Federativa
(Al tercer trimestre 2013)



Fuente: Secretaría de Economía. Dirección General de Inversión Extranjera.

En el periodo de referencia, la IED en el Distrito Federal se compuso principalmente por flujos provenientes de Bélgica, con 76.5 por ciento del total; de Estados Unidos, 9.7 por ciento; de los Países Bajos, 6.4 por ciento, y de Reino Unido, 4.5 por ciento. (Ver Cuadro 3.3).

Cuadro 3.3. Flujos de IED en el Distrito Federal por país de origen
(Al tercer trimestre de 2013)

País de origen	Millones de dólares	Participación porcentual sobre el total
Bélgica	13,252.8	76.5%
Estados Unidos	1,682.7	9.7%
Países Bajos	1,113.4	6.4%
Reino Unido	788.5	4.5%
Resto de países	494.7	2.9%
Total	17,332.1	100%

Fuente: Secretaría de Economía. Dirección General de Inversión Extranjera

Cabe resaltar que durante el primer semestre de 2013, existió un flujo de inversiones negativas por parte del resto de los países, debido a un comportamiento adverso que tuvo la amplia venta de acciones del Banco Inbursa por parte del grupo financiero de



España CaixaBank, lo que significó una baja de 479 millones de dólares para el Distrito Federal.

Pese a ello, dicha salida de capital fue compensada con creces por la afluencia de inversiones provenientes de la empresa belga AB Inbev, en su compra por Grupo Modelo durante junio de 2013, lo que ubicó a Bélgica como el mayor emisor de capitales a la Ciudad, además de que para el tercer trimestre de 2013 la inversión proveniente de España se regularizó en 425 millones de dólares por concepto de IED, lo que benefició el comportamiento de dichos flujos para el acumulado del año dentro del Distrito Federal.

Los principales destinos de la IED en el Distrito Federal fueron la Industria de Manufactura (89.2%) e Información en medios masivos (5.0%). (Ver Cuadro 3.4).

Cuadro 3.4
Flujos de IED en el Distrito Federal por sector
(Al tercer trimestre 2013)

Sector de destino	Millones de dólares	Participación Porcentual sobre el total
Manufactura	15,465.5	89.2%
Información en medios masivo	859.3	5.0%
Construcción	494.3	2.9%
Servicios profesionales	257.9	1.5%
Comercio	208.3	1.2%
Otros sectores	46.7	0.2%
Total	17,332.1	100%

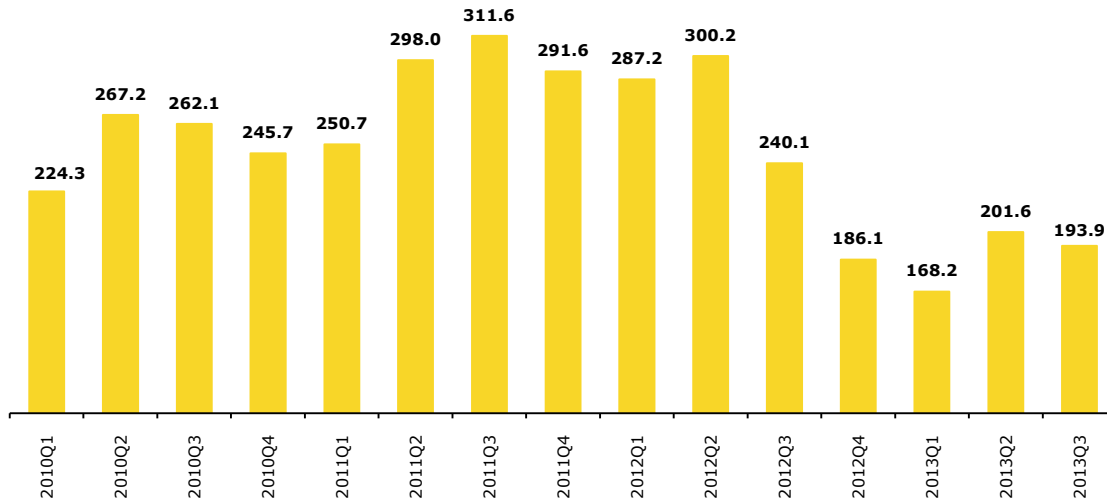
Fuente: Secretaría de Economía. Dirección General de Inversión Extranjera.

3.8. INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES.

En 2013, las remesas se han visto afectadas principalmente por el menor dinamismo económico que mostró la economía mundial, especialmente durante la primera mitad del año, cuando la economía estadounidense moderó su ritmo de crecimiento. En este sentido, el flujo de divisas provenientes de residentes en el extranjero hacia la Ciudad también presentó una importante disminución desde el último trimestre de 2011.

Durante el 2013, los ingresos por concepto de remesas en el Distrito Federal ascendieron a 563.7 millones de dólares, según las cifras publicadas por el Banco de México. (Ver Gráfica 3.9).

Gráfica 3.9
Distrito Federal: Ingresos por Remesas Familiares 2010-2013
 (Millones de dólares)



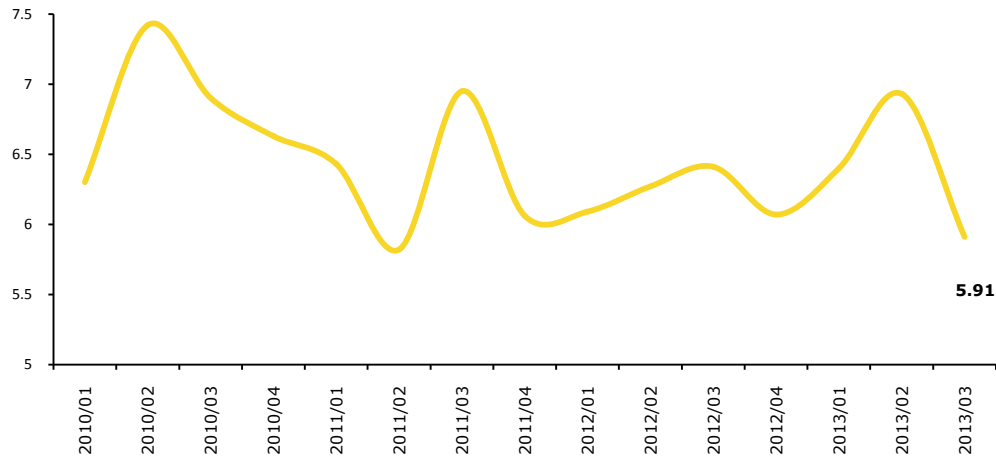
Fuente: Banco de México.

El flujo de remesas percibido por el Distrito Federal en el año ha promediado 3.5 por ciento del flujo total de remesas percibidos a nivel nacional, colocándose como la décima entidad federativa con mayores ingresos por dicho concepto.

3.9. EMPLEO.

Para el tercer trimestre de 2013, la tasa de desocupación abierta (TDA) en el Distrito Federal fue de 5.9 por ciento, mostrando un decremento de 0.5 puntos porcentuales respecto al tercer trimestre de 2012. Durante 2013, este indicador ha evolucionado favorablemente, marcando una tendencia bajista todo el año y registrando su menor nivel desde el primer trimestre de 2010. (Ver Gráfica 3.10).

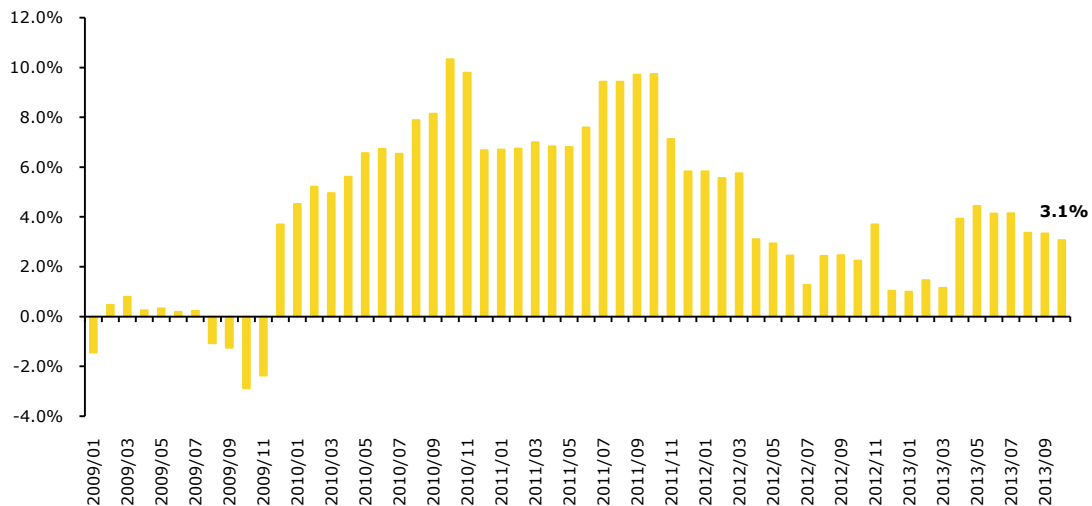
Gráfica 3.10
Distrito Federal: Tasa de Desocupación Abierta



Fuente: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo

La caída en la tasa de desocupación de la Ciudad, a septiembre de 2013, se explica gracias a que el ritmo de expansión de trabajos formales se vio incrementado 3.1 por ciento en comparación al mismo mes de 2012 (ver Gráfica 3.11). Lo anterior, refleja un mejor dinamismo del mercado laboral de la entidad respecto al ritmo de creación de empleos a nivel nacional.

Gráfica 3.11
Distrito Federal: Trabajadores Registrados ante el IMSS 2009-2013
 (Tasa de crecimiento anual)

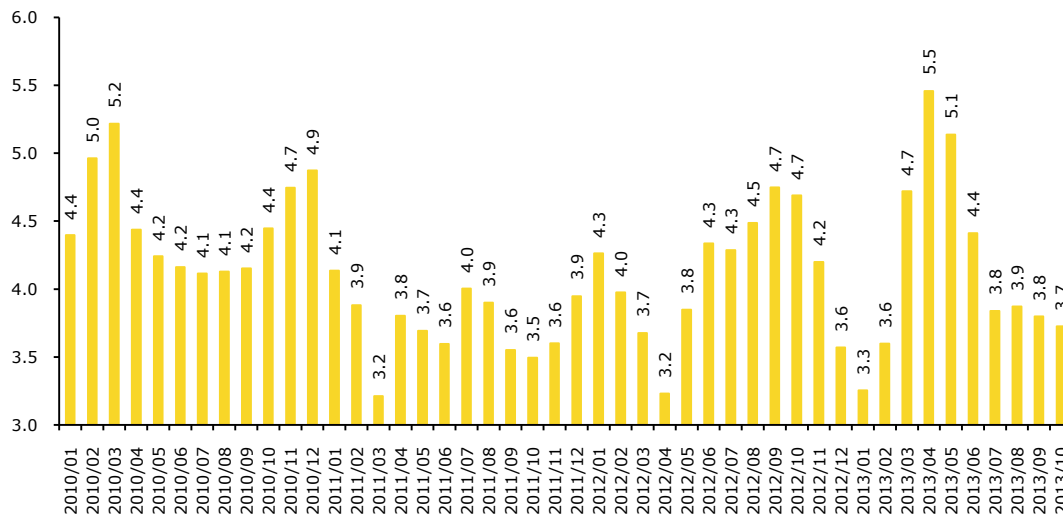


Fuente: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo

3.10. INFLACIÓN.

La inflación general anual del Distrito Federal pasó de 4.7 por ciento en octubre de 2012 a 3.7 por ciento en octubre del presente año (ver Gráfica 3.12). Lo anterior, debido al mejor comportamiento de la inflación subyacente, que ha registrado niveles mínimos históricos, así como la disminución de los efectos adversos sobre el componente no subyacente observados a inicios del año 2013 por fenómenos como el de la gripe aviar.

Gráfica 3.12
Distrito Federal: Evolución de la Inflación 2010-2013
 (Inflación general anual)



Fuente: INEGI

El mejor comportamiento inflacionario sigue acorde con la estabilidad económica de la región, el correcto uso de las finanzas públicas locales y un buen comportamiento de las expectativas inflacionarias por parte de los capitalinos de la Ciudad.



4. FINANZAS PÚBLICAS Y TRATO FISCAL AL DISTRITO FEDERAL

Con el objetivo de fortalecer las fuentes propias de financiamiento, la atracción de más inversiones y la disminución en el impacto de la debilitada actividad económica nacional, el Gobierno del Distrito Federal desarrolla una política de ingresos apropiada y una administración tributaria eficiente para contribuir al mantenimiento de finanzas públicas sanas.

Por otra parte, desde su nacimiento en 1980, el Sistema Nacional de Coordinación Fiscal tenía un espíritu eminentemente resarcitorio, por lo que cada Entidad Federativa recibía una proporción de la Recaudación Federal Participable similar al porcentaje en el que contribuía a la generación del producto nacional.

Sin embargo, en 1990 se modificó el criterio resarcitorio que tenía hasta ese entonces la fórmula de distribución de participaciones, introduciéndose el componente poblacional, por lo que se emigró a un sistema compensatorio.

A partir de esta reforma, el Distrito Federal se convirtió en un transferente neto de recursos a la Federación y los estados, ya que su coeficiente de participaciones empezó a mostrar una dinámica descendente en comparación con su contribución al Producto Interno Bruto nacional.

4.1. FINANZAS PÚBLICAS.

La política económica del Gobierno del Distrito Federal permitirá mantener unas finanzas públicas sanas. La sustentabilidad en ellas le dará certidumbre a la inversión y generará una economía más competitiva e incluyente.

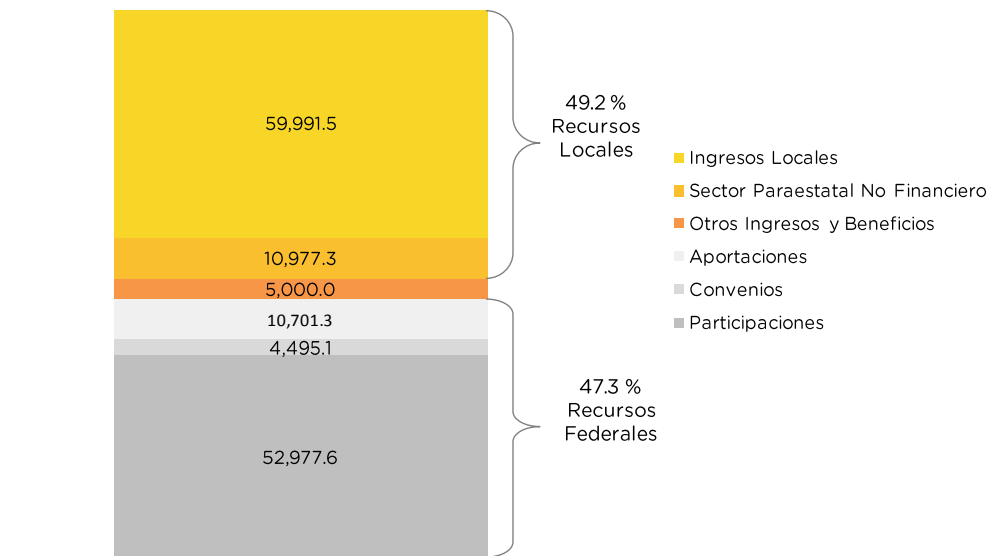
4.1.1 Ingresos.

La evolución de los Ingresos Totales en los últimos cinco años ha sido muy favorable, resalta el fortalecimiento que han tenido los Ingreso Locales, conformados por Ingresos Tributarios y No Tributarios, los cuales presentaron un incremento real de 13.9 por ciento de 2008 a 2012. En contraste, en el mismo periodo, los Ingresos de origen Federal registraron una disminución real de 1 por ciento.

Durante 2013, los Ingresos Locales en conjunto con los Ingresos del Sector Paraestatal No Financiero se estimaron como la principal fuente de financiamiento del Distrito Federal, se considera que representarán 49.2 por ciento de los recursos programados para 2013. Con esta distribución, la Ciudad de México se ubica como la única entidad federativa en la que los recursos propios se seguirán equiparando a los de origen federal.

Gráfica 4.1
Ley de Ingresos del Distrito Federal 2013 (LIDF)
 (Millones de pesos)

144,142.9



LIDF 2013

Fuente: Secretaría de Finanzas del Gobierno del Distrito Federal

En los primeros nueve meses del año, los Ingresos Totales ascendieron a 117,948.1 millones de pesos, monto 10 por ciento superior, en términos reales, a lo programado para dicho periodo y 6.8 por ciento mayor a la recaudación obtenida durante el mismo periodo de 2012. Por su parte, los Ingresos Locales, los de Origen Federal y los del Sector Paraestatal No Financiero, superaron lo estimado para el periodo en 8.7, 20.8 y 21.4 por ciento, respectivamente; así como lo recaudado durante el tercer trimestre de 2012 en 2.9, 10.5, 6.4 por ciento, respectivamente.

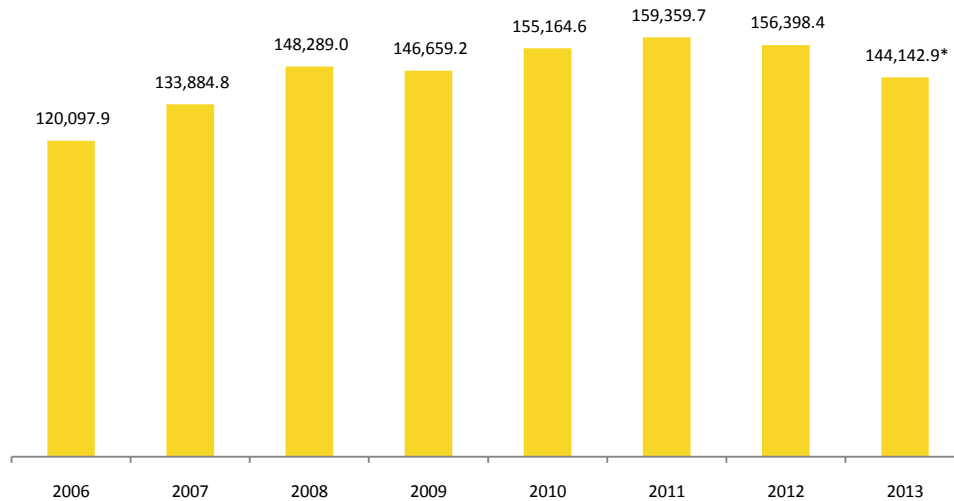
A septiembre de 2013, las principales contribuciones que superaron lo establecido en la Ley de Ingresos 2013 (LIDF 2013) fueron el Impuesto Predial, el Impuesto sobre Adquisición de Inmuebles y el Impuesto Sobre Tenencia o Uso de Vehículos, con una recaudación superior en 16.3, 13.7 y 28 por ciento, respectivamente.

Por Participaciones en Ingresos Federales se percibieron 899.8 millones de pesos más que lo estimado, representando un incremento real de 3.3 por ciento en relación con el año anterior.

4.1.2 Egresos.

Respecto al gasto público, durante el periodo 2006-2013 se ha observado un crecimiento real del gasto de 20 por ciento (ver Gráfica 4.2), el cual se destina principalmente a obra pública e infraestructura. Cabe destacar que el gasto en el Distrito Federal se ha basado en un financiamiento responsable y sustentable.

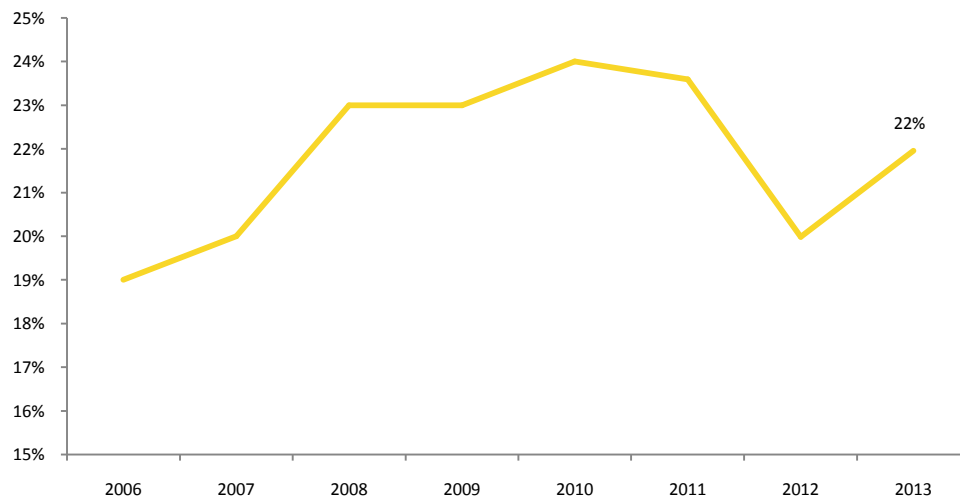
Gráfica 4.2
Evolución del Gasto público del Gobierno del Distrito Federal, 2006-2013
 (Millones de pesos constantes a precios de 2013)



Fuente: Secretaría de Finanzas del Gobierno del Distrito Federal.
 *Nota: 2013 utiliza el presupuesto original

La Gráfica 4.3 confirma la importancia de la inversión pública dentro del ejercicio del gasto. Para el periodo 2010-2013, el rubro de inversión en obra pública ha mantenido su proporción ya que para 2013 el Gobierno del Distrito Federal ha destinado 22 por ciento a Inversión Pública del presupuesto total.

Gráfica 4.3
Inversión Pública como porcentaje del Gasto Total, 2006-2013



Fuente: Secretaría de Finanzas del Gobierno del Distrito Federal.

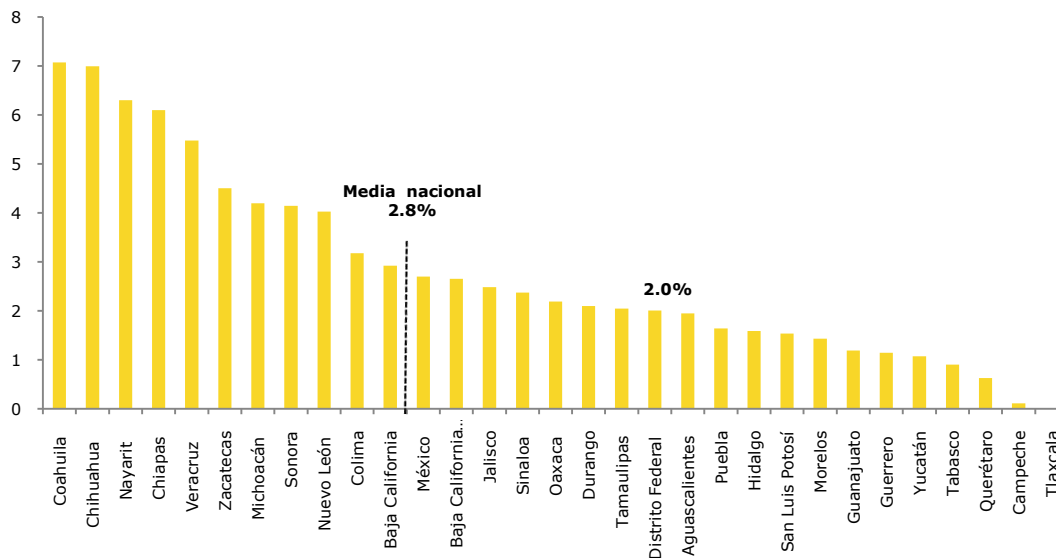
4.1.3 Deuda.

Por otro lado, la política de deuda del Gobierno del Distrito Federal es consistente con el objetivo general de conducir una gestión responsable de las finanzas públicas destinada a garantizar la sostenibilidad a corto, mediano y largo plazo de la deuda pública de la Ciudad.

La deuda pública del Distrito Federal ha sido reconocida con la máxima calificación asignada por las distintas calificadoras internacionales³ lo que le ha permitido diversificar sus fuentes de financiamiento y acceder a tasas de interés más bajas.

En los últimos años se ha mostrado un coeficiente menor en la relación del saldo de la deuda con variables como el PIB, los ingresos propios y los ingresos totales del Distrito Federal, es decir, la tasa de crecimiento de los ingresos tanto totales como propios es mayor al crecimiento de la deuda. Por ejemplo, durante 2013, el saldo de la deuda del Distrito Federal representa el 2.0 por ciento de su PIB. Cabe señalar que desde 2011, el Distrito federal mantiene niveles por debajo de la media nacional en la proporción Deuda/PIB. (Ver Gráfica 4.4).

Gráfica 4.4
Saldo de la deuda como porcentaje del PIB por Entidad Federativa a septiembre de 2013



Fuente: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

A septiembre de 2013, el saldo de la deuda del Gobierno del Distrito Federal se situó en 59 mil 019.6 millones de pesos, lo que representó un desendeudamiento real temporal de 5.5 por ciento⁴ con respecto al cierre de 2012, cuando la deuda se situó en 61 mil 207.3 millones de pesos.

³ Fitch Ratings: AAA(mex), Moody's: Aaa.mx, Standard & Poor's: mxAAA.

⁴ Dato calculado con la inflación acumulada anual de 3.39% al 30 de septiembre de 2013, INEGI.



El nivel de endeudamiento del Gobierno de Distrito Federal se encuentra en rangos completamente manejables si lo comparamos con el tamaño de su economía. Al cierre del segundo trimestre, la deuda pública total apenas representó un 2 por ciento del PIB local, siendo este porcentaje menor al 2.8 por ciento del promedio nacional. Siendo la economía del Distrito Federal una de las más dinámicas del país y la que más contribuye al crecimiento del PIB nacional, la deuda del Gobierno de Distrito Federal es financiable en el corto y largo plazo.

Para el ejercicio fiscal 2013, con el propósito de diversificar las fuentes de financiamiento se realizó la siguiente operación:

- El GDF dispuso un monto de 196.7 millones de pesos a un plazo de 20 años y una tasa de 7.70 más 0.88 puntos porcentuales, como parte del crédito contratado en 2012, en continuación del Fondo de Apoyo para Infraestructura y Seguridad (PROFISE), que tiene como objetivo apoyar operaciones asociadas a infraestructura en las Entidades Federativas, aportando recursos que servirán para cubrir el costo de nuevas inversiones relacionadas a proyectos en ejecución o nuevos proyectos, a través del Banco Banobras.

En 2013, se realizó una nueva emisión bursátil por parte del Gobierno del Distrito Federal, así como la colocación de créditos con la banca comercial.

En los últimos años las principales agencias calificadoras han otorgado al Distrito Federal la más alta calificación crediticia, lo que confirma el buen estado que guarda la situación de la deuda pública en la Entidad; gracias al manejo eficiente de la deuda, los bonos emitidos en el mercado bursátil han obtenido mejores condiciones en comparación con emisiones de calificaciones similares.

A través de esta administración responsable de la deuda, el gobierno procura generar la capacidad fiscal suficiente para llevar a cabo los proyectos de infraestructura, transporte, agua, seguridad, programas sociales y otros ejes prioritarios que brinden los servicios necesarios de calidad para los habitantes de la Ciudad de México en congruencia con el crecimiento potencial de los ingresos del gobierno y su capacidad de financiamiento.

Durante el 2014, el Gobierno del Distrito Federal (GDF) mantendrá su estrategia de diversificar sus fuentes de financiamiento mediante el acceso al mercado de capitales, la banca comercial y de desarrollo, lo que permitirá obtener recursos en condiciones favorables para el financiamiento de los proyectos de obra pública.

El Congreso de la Unión a través de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2014, autorizó un monto de endeudamiento por 4,500 millones de pesos, requeridos por el GDF, lo que representará un endeudamiento esperado en términos reales de 3.5⁵ con respecto al cierre de 2013, lo cual subraya el compromiso del GDF de

⁵ Escenario donde se alcanza el techo de endeudamiento autorizado para el 2013. Una Inflación esperada de 3.54% para 2013 y 3.79% para 2014 según la Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado: Octubre de 2013



sostener un manejo responsable de la deuda y mantener la naturaleza complementaria de los recursos crediticios.

4.2 PANORAMA ACTUAL DEL FEDERALISMO FISCAL

En el presente ejercicio fiscal, el Congreso de la Unión aprobó la Reforma Hacendaria que entrará en vigor en 2014, la cual contiene modificaciones sustanciales a la Ley de Coordinación Fiscal, Ley de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, Ley Federal de Derechos, Ley del Impuesto al Valor Agregado, Código Fiscal, así como la reforma integral a la Ley de Impuesto Sobre la Renta.

Es de destacar que la Reforma Hacendaria contempla la eliminación de algunos de los regímenes del Impuesto Sobre la Renta (ISR), entre los cuales se encuentran aquellos que eran captados, y en su caso, administrados en su totalidad o parcialmente por las Entidades Federativas, como es el caso del Régimen de Pequeños Contribuyentes (REPECOS) y el de Intermedios, el cual podría generar sesgos para las finanzas públicas de las Entidades Federativas.

No obstante lo anterior, con el fin de disminuir el impacto en las haciendas públicas de las Entidades Federativas que trae consigo la desaparición de los Regímenes arriba señalados, y derivado de diversas gestiones se logró la creación de un Fondo de Compensación del Régimen de Pequeños Contribuyentes y del Régimen de Intermedios, el cual será destinado a aquellas Entidades Federativas que colaboren en su territorio en la administración del nuevo Régimen de Incorporación Fiscal.

De igual forma, resultado de los esfuerzos de distintos actores sociales y políticos se logró, a través de la modificación de la Ley de Coordinación Fiscal, que se incluyera a la Ciudad de México en la distribución de los recursos del Fondo de Aportaciones para la Infraestructura Social (FAIS), del cual estaba excluida desde 1998. Este Fondo se destinará a financiar obras, acciones sociales básicas e inversiones que benefician directamente a sectores de la población que se encuentran en condiciones de rezago social.

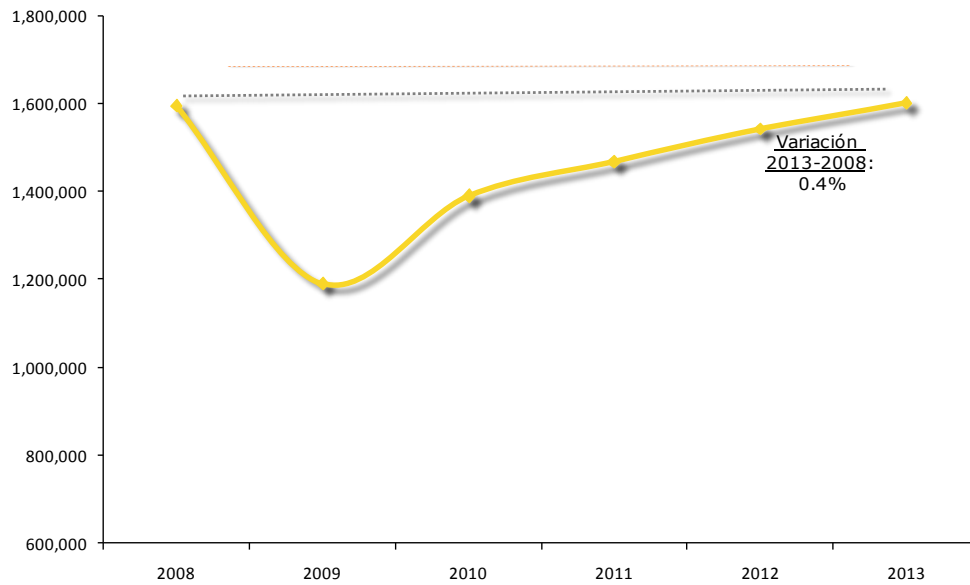
Por otro lado, de manera muy relevante, se logró el reconocimiento por el esfuerzo adicional en el que incurre presupuestalmente la Ciudad al financiar los costos asociados a su condición de Capital de la República Mexicana, de tal suerte que por primera vez en el Presupuesto de Egresos de la Federación (PEF) se estableció un Fondo de Capitalidad con un monto total de 3,000 millones de pesos.

4.2.1 Finanzas Públicas y el Modelo Federalista Vigente

En el periodo comprendido de enero a septiembre de 2013, la Recaudación Federal Participable (RFP) que sirve de base para el pago y distribución de las Participaciones a las Entidades Federativas, registró un aumento en términos reales de 3.8 por ciento respecto al mismo periodo de 2012.

Es decir, después de cuatro años de mantener niveles inferiores al 2008, hasta ahora, la RFP se encuentra ligeramente por encima del nivel observado previo a la crisis de 2009, lo que muestra la importante afectación que en materia de finanzas públicas han padecido las Entidades Federativas durante todo este periodo.

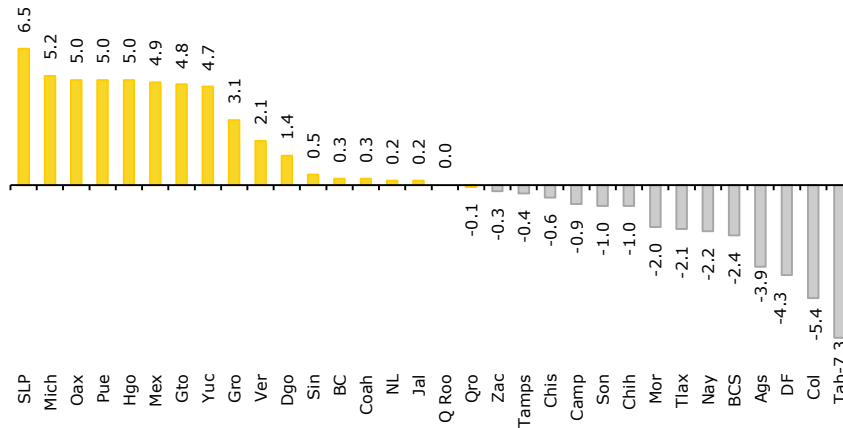
Recaudación Federal Participable, Enero - Septiembre
(Millones de pesos de 2013)



Fuente: Dirección General de Enlace Interinstitucional, Secretaría de Finanzas.

Ahora bien, aún y cuando la RFP es mayor para el periodo enero-septiembre en relación al 2012, 16 Entidades Federativas, incluyendo al Distrito Federal, recibieron un monto menor de recursos en términos reales respecto a lo obtenido en 2008.

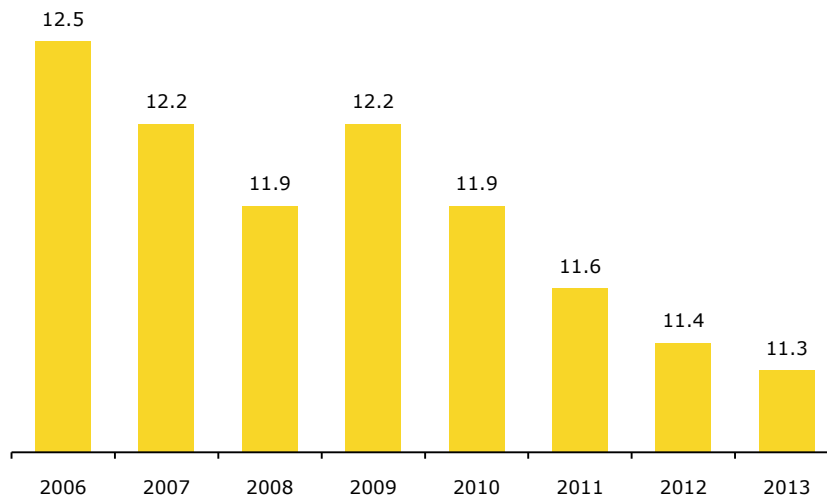
Variación real de las Participaciones, 2013/2008
Enero - Septiembre
(Porcentaje, 2013=100)



Fuente: Dirección General de Enlace Interinstitucional, Secretaría de Finanzas.

Aunado a lo anterior, producto del cambio en las fórmulas de distribución de las Participaciones en Ingresos Federales en vigor a partir de 2008, la Ciudad de México cuenta con cada vez menores recursos federales de libre disposición, ya que recibe una proporción siempre menor de recursos respecto al total distribuido.

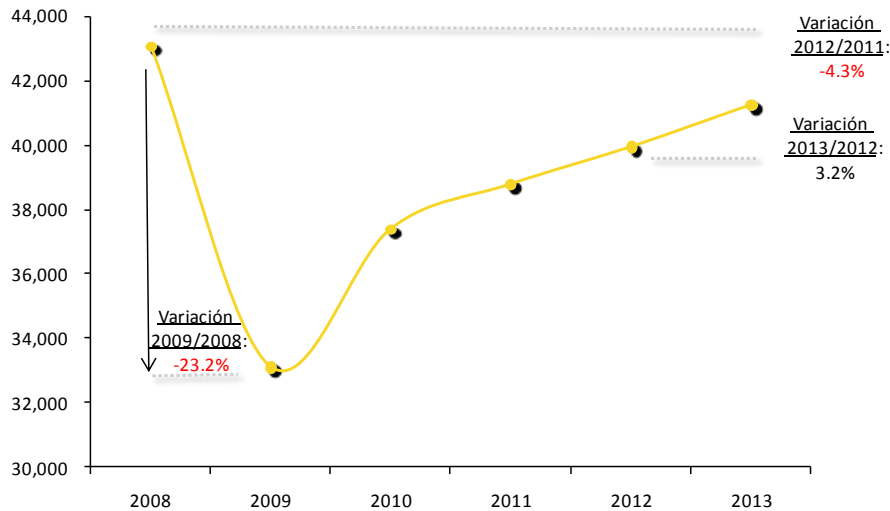
Proporción de Participaciones distribuidas al Distrito Federal Enero-Septiembre (Porcentajes)



Fuente: Dirección General de Enlace Interinstitucional, Secretaría de Finanzas.

Por las anteriores razones, las Participaciones Federales que le corresponden a la Ciudad al mes de septiembre de 2013, son 4.3 por ciento menores a lo obtenido durante el ejercicio fiscal 2008.

Participaciones del Distrito Federal 2008-2013
Enero-Septiembre
(Millones de pesos de 2013)



Fuente: Dirección General de Enlace Interinstitucional, Secretaría de Finanzas.

Lo anterior significa que, las Participaciones federales con las que actualmente cuenta la Ciudad de México, son incluso menores a lo obtenido hace cinco años.

4.2.2 Perspectiva 2014 para el Federalismo Fiscal

Derivado de la Reforma Hacendaria, con la modificación de la Ley de Coordinación Fiscal que trae consigo la inclusión del Distrito Federal en la distribución de los recursos del FAIS y la asignación del Fondo de Capitalidad dentro del PEF, se consiguió un importante avance en materia de federalismo fiscal en beneficio de la Ciudad de México, no obstante lo anterior, sin duda no es suficiente, lo que nos obliga a redoblar esfuerzos para tener acceso a mayores recursos que permitan mantener y mejorar la calidad de los servicios e infraestructura pública que ofrece la Ciudad Capital.

En este sentido, cabe destacar que el Distrito Federal mantendrá durante 2014 su activa participación en los distintos foros en donde se discuten y analizan los mecanismos, reglas y leyes de distribución de recursos federales, a fin de impulsar propuestas que beneficien a las Entidades Federativas y den lugar a enriquecer la adecuada distribución de recursos federales, y que permitan alinear y potenciar las capacidades y ventajas comparativas de nuestro país.

De igual forma, con la finalidad de impulsar el fortalecimiento de las haciendas públicas, se continuará insistiendo en la necesidad de dotar a los Estados y al Distrito Federal de mayores potestades tributarias que tengan un amplio potencial recaudatorio.



Asimismo, la Secretaría de Finanzas del Distrito Federal en su carácter de Presidente del Comité Técnico del Fondo de Estabilización de los Ingresos de las Entidades Federativas (FEIEF), buscará fortalecer este mecanismo de compensación, para garantizar que los Estados y el Distrito Federal no vean afectados sus recursos ante la disminución de las Participaciones Federales que en su caso se presente.

En relación con el resto de los recursos asignados a la Ciudad en el PEF 2014, se mantendrá un estrecho contacto con las Dependencias del Distrito Federal beneficiarias de los mismos, así como con las distintas Dependencias Federales con quienes se suscribirán los Convenios de Coordinación que correspondan, con la finalidad de que puedan llevarse a cabo en tiempo y forma los proyectos para los que fueron destinados dichos recursos.

A través de las estrategias anteriormente descritas, se seguirá impulsando aún más el fortalecimiento de esta Ciudad Capital como uno de los motores de desarrollo del país y punto de referencia nacional e internacional en materia de política social y económica.

5. ESCENARIO ECONÓMICO 2014

Las perspectivas económicas mundiales para 2014 están correlacionadas al moderado crecimiento de las economías desarrolladas, con una persistente recesión en la zona del euro y una expansión económica limitada en Estados Unidos. Asimismo, se ha presentado una menor actividad económica dentro de los países emergentes, lo que provocó que el Fondo Monetario Internacional ajustase sus expectativas de crecimiento mundial a 3.6 por ciento para el año entrante.

La economía mexicana no está exenta de la compleja coyuntura internacional, y la menor dinámica económica ha presionado a la baja los ingresos tributarios, con presiones añadidas en 2014 por una menor previsión de los ingresos petroleros. Como resultado, las expectativas de crecimiento para la economía nacional han revirado de manera adversa a lo largo del año, minando la confianza en el sector productivo del país, y sembrando retos que demandan una gran capacidad de respuesta.

La desaceleración económica, de acuerdo con los Criterios Generales de Política Económica 2014 elaborados por la SHCP está explicada principalmente por los efectos negativos de la economía mundial, que debilitaron las exportaciones de los productos mexicanos, así como el comportamiento de los sectores relacionados con la demanda externa. Sin embargo, de acuerdo con el Informe sobre la Inflación del tercer trimestre de 2013 de Banco de México, factores como el desabasto de gas natural desde principios de 2012; el débil desempeño del sector de vivienda y construcción; y la irregularidad del gasto y la inversión pública, contribuyeron también a que la demanda interna de la economía tampoco respondiese adecuadamente al ciclo económico que a traviesa el componente externo.



A pesar de esto, es de notar que la economía mexicana durante 2013 ha continuado con su proceso de expansión desde el tercer trimestre de 2009, aunque a un ritmo mucho menor de lo registrado en 2012.

5.1. PERSPECTIVAS PARA LA ECONOMÍA NACIONAL.

Se prevé que al cierre de 2013 la actividad económica en México mantendrá un ritmo de crecimiento moderado, y que será significativamente inferior a lo estimado a principios del año (3.5 por ciento). Distintas fuentes oficiales estiman que durante 2013 el Producto Interno Bruto Nacional crecerá a un ritmo anual de entre 0.9 por ciento y 3.9 por ciento, al tiempo que para 2014, se estima un intervalo de crecimiento de 1.8 a 4.1 por ciento. (Ver cuadro 5.1).

Cuadro 5.1
Expectativas de crecimiento económico para México según diferentes instituciones

Fuente	2013	2014
SHCP	1.8%	3.9%
FMI	1.2%	3.0%
OECD	1.2%	3.0%
Sector privado	1.2%	3.4%
Banco Mundial	3.3%	3.9%
Banco de México	0.9%-1.4%	3.0%-4.0%
ONU	3.9%	4.1%
UNAM	1.0%	1.8%

Fuente: Criterios Generales de Política Económica 2014, SHCP septiembre 2013; *World Economic Outlook*, octubre 2013, FMI; *Economic Outlook* No. 95, mayo 2013, OECD; Encuesta de expectativas de especialistas del sector privado, noviembre de 2013, BANXICO; *Perspectivas económicas mundiales*, Junio 2013, Banco Mundial; *World Economic Situation and Prospects* 2013, ONU; Centro de modelística y pronósticos económicos, octubre 2013, UNAM.

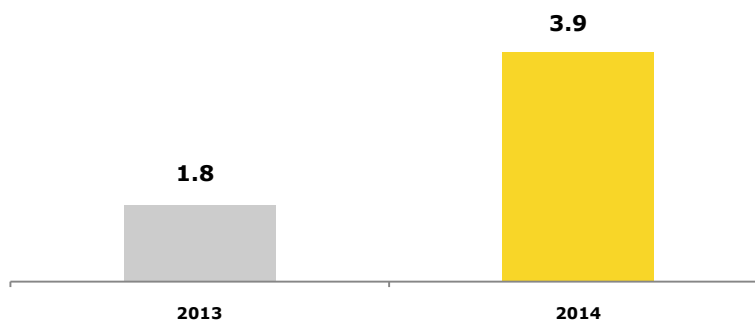
Este argumento se confirma con las estimaciones bajo las cuales se construyó la iniciativa de Ley de Ingresos y el Proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación 2014. El pronóstico de crecimiento que se presenta en el documento “Criterios generales de política económica de 2014” publicado por la SHCP es de tan solo 1.8 por ciento para 2013, y de 3.9 por ciento para el 2014. (Ver Cuadro 5.2. y Gráfica 5.1).

Cuadro 5.2
Marco macroeconómico 2013-2014

Variables	2013	2014
Producto Interno Bruto		
Crecimiento porcentual real	1.8	3.9
Crecimiento nominal (mmp)	16,312.6	17,591.8
Deflactor del PIB	3.4	3.8
Inflación	3.5	3.0
Tipo de cambio nominal promedio	12.7	12.6
Tasa de interés (Cetes 28 días)		
Nominal fin de periodo, por ciento	4.0	4.0
Nominal promedio, por ciento	3.9	4.0
Real acumulada, por ciento	0.5	1.0
Cuenta Corriente		
Millones de dólares	-19,060.1	-21,476.9
Porcentaje del PIB	-1.5	-1.5
Estados Unidos		
Crecimiento PIB porcentual real	1.5	2.6
Producción industrial porcentual	2.5	3.2
Inflación promedio	1.5	1.9
Tasa de interés internacional		
Libor 3 meses (promedio)	0.3	0.5
Petróleo (canasta mexicana)		
Precio promedio (dólares por barril)	98.0	81.0
Plataforma de producción promedio	2,530.	2,520

Fuente: Secretaría de Hacienda y Crédito Público: Criterios Generales de Política Económica 2014, SHCP septiembre 2013.

Gráfica 5.1
Pronóstico de tasa anual de crecimiento del PIB, SHCP



Fuente: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Asimismo, es de destacar que para 2014 la tasa de inflación que considera la SHCP es de 3.0 por ciento, y estima un tipo de cambio nominal promedio de 12.6 pesos por dólar, así como -1.5 puntos porcentuales en la cuenta corriente como porcentaje del PIB.



En el mercado financiero, la tasa de CETES a 28 días se estima ligeramente al alza, lo que confirmaría la perspectiva de que México siga siendo atractivo para los flujos de inversión extranjera, pues sus tasas de rendimiento se mantendrían mayores en comparación con las de otros países desarrollados.

En lo que corresponde a la actividad económica, se tomó en cuenta una tasa de crecimiento real del PIB de Estados Unidos del 2.6 por ciento, aunque su producción industrial crecería a un ritmo del 3.2 por ciento. La evolución anticipada para la economía estadounidense junto con la mayor competitividad del país son consistentes con una expansión de la demanda externa de nuestro país, incluso a un mejor ritmo que en 2013.

Finalmente, para el 2014 se prevé un precio promedio de 81.0 dólares por barril y se anticipa que la plataforma de producción de petróleo estará en 2,520 miles de barriles diarios. Lo que obliga a mantener un uso responsable de las finanzas públicas del país.

5.2. MARCO MACROECONÓMICO DE REFERENCIA PARA EL 2014.

De acuerdo a lo presentado en las secciones anteriores sobre el desempeño de la economía mundial, así como de la evolución de las principales variables económicas nacionales y locales, se espera que el Gobierno del Distrito Federal mantenga una estimación moderada sobre la evolución de la economía para el 2014. Por ello, el escenario macroeconómico que se utilizó para elaborar el Paquete Económico 2014 considera una tasa de crecimiento del PIB nacional del 3.8 por ciento y una inflación general anual del 3.5 por ciento. Esta última, explicada por los posibles efectos que traigan los cambios impositivos previstos por la SHCP para 2014, si bien se espera que dichos efectos sean de carácter moderado y transitorio. (Ver Cuadro 5.3).

Cuadro 5.3
Escenario macroeconómico nacional de referencia 2014

Variable	2014
Producto Interno Bruto (crecimiento real)	3.8%
Inflación general anual	3.5%

Fuente: Secretaría de Finanzas del Gobierno del Distrito Federal

Bajo estas consideraciones, se presenta una Iniciativa de Ley de Ingresos 2014 y un Proyecto de Presupuesto de Egresos 2014 para el Distrito Federal que con la aplicación de la política fiscal y presupuestal que en ellas se detalla, permitirá impulsar la capacidad de crecimiento de la Ciudad, aumentar las acciones del Gobierno del Distrito Federal para finiquitar los efectos de la crisis, proteger el ingreso de las familias, fomentar la inversión en la Ciudad y mantener su competitividad.



JEFE DE GOBIERNO DEL DISTRITO FEDERAL



D.R. MIGUEL ÁNGEL MANCERA ESPINOSA

Esta hoja pertenece al documento Desempeño Económico
del Distrito Federal 2013 y Perspectivas 2014